



**MALÅ
MÁLÁGE**

Malå kommuns Näringslivsnytt



Malå med allt så nära

Malå kommun informerar näringslivet. Sprid gärna informationen vidare i dina nätverk och till dem du tror kan vara intresserad. Tack på förhand.

Hej ambassadörer!

En återblick på 2018, ett spännande år för både Malå kommun och näringslivet.

Mikael Damberg, näringslivs- och innovationsminister besökte oss i samband med regeringens beslut om att bygga ut SGU:s borrhänsarkiv här i Malå.

Region 10 blev inbjuden av landsbygdsminister Sven-Erik Bucht till hans kansli i Stockholm för att få information om landsbygdssatsningar och de 1,76 miljoner som under tre år innebär att Utvecklingsavdelningen får resurser att stödja näringslivet i Malå.

Bostadsminister Peter Eriksson besökte Region 10, där vi fick möjlighet att informera honom om svårigheterna med att låna pengar av banker för både privatpersoner och företag. Han informerades om att Region 10 anser att det är rimligt att vi ska ha samma regler runt att bygga i LIS-områden som i Stockholm.

En delegation från mark- och jordbruksutskottet besökte Boliden och träffade Malå Sameby. Samebyns representanter berättade om svårigheterna med att bedriva renskötsel när de hela tiden förlorar renbetesmarker i samband med markexploatering vid t.ex. vindparker, gruvor, Botniabanan och den nya dragningen av E4.

De större företagen investerar i storleksordningen 100 miljoner i Malå, vilket är fantastiskt. Småföretagen gör också stora investeringar utifrån sina verksamheter.

För mig är det självklart att Här finns jobben-veckan, med seminarier och mässa som hölls för tredje året, är en viktig insats för framtida kompetensförsörjning. Att sitta och lyssna på unga företagare och företagsamma unga som ser möjligheter istället för hinder är ett av de många intryck jag bär med mig. Det är sådant man glömmer bort i den turbulens som det varit i media om Malå under året.

Turismen i Malå omsätter ca 53 miljoner och det innebär ca 40 helårsanställda, vilket helt har kommit i skymundan. Att turismen i Malå har utvecklingspotential ser jag som mycket positivt.

Vägbygget vid Nölviken kommer att upphandlas och påbörjas under 2019.

Äras den som äras bör... Väl förtjänt och stort Grattis till följande! Malå kommuns utmärkelse Årets unga entreprenör gick i år till Caroline Ögren Lindstedt, Style by C. Utmärkelsen för Uthålligt och framgångsrikt företagande fick



Anette och Joakim Kunosson, Kunosson Bil och Maskin. Malå Plåt erhöll Företagarnas pris Årets Företagare i Malå. Impulse Radar vann Almis Tillväxtliga.

Malå kommuns ekonomichef Lina Dahlbäck, har tilldelats Axelpriset, för att hon är en del som stärker samhällskontraktet i en föränderlig värld.

Till er alla där ute i världen avslutar jag med en önskan om ett riktigt Gott nytt år!

Mikael Abrahamsson
Kommunstyrelsens ordförande

Innehåll



1 och 44 Kommunalråden blickar framåt

Mikael och Lennart sammanfattar 2018 och tar nya tag i arbetet för kommunens bästa.



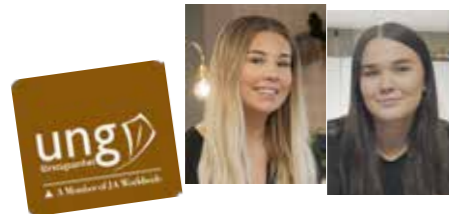
4-7 Dags för generationsskifte hos malåföretagar

Björn Larsson och Tage Åström planerar planerar att varva ner. Sönerna ska ta över. Läs om generationsskiftet i ArticBus och Åströns Åkeri.



10-11 Northvoltbygget ger jobb åt entreprenörer

Platschefen Mikael Lindmark ger en inblick vad som händer kring den gigantiska byggarbetsplatsen.



14-15 UF, en chans att prova företagande

Läs om två gymnasieelver, från Malå och Rentjärn, vid skolan Tannbergsskolan, som driver företag - på riktigt.



22-23 Malå kommun släpper pucken i SHL-match

Tag chansen att heja fram SAIK mot Mora i SHL-matchen den 14 februari. Malå kommun är matchvärd och tillsammans kan företagare och malåbor göra ett avtryck och sälja in vår kommun till en bredare publik i hallen och i C-More.



18-19 Caroline gjorde klippet, blev exportkvinna

Hon fick en idé som nu exporteras runt världen. Möt Caroline Ögren Lindstedt, årets "Unga Entreprenör".



28-35 Här Finns Jobben, uppskattad och välbesökt mäs

Åtta sidor från årets Här Finns Jobben-mässa och alla kringarrangemang under fem hektiska dagar.



38-39 MoM och WoW, intressanta integrationsprojekt

Träffas, umgås och hitta nya bekanta. Två projekt som drivs i Inflyttar - och integrationservice regi och som skapar kontakter och ger nyanlända en möjlighet att möta och fråga just dig om det svenska samhället.

... och mängder av annan information, tips och rapporter hittar du när du skrollar dig igenom sidorna.

Gott Nytt År önskar Utvecklingsavdelningen och redaktionen dig.

Information från Målågen Kommunvda - Malå Kommun, samisk förvaltningskommun



Tillsammans med Olavi Korhonen har det tagits fram ett kompendium med samiska namn på olika ställen runt om i vår kommun. Det ligger på ca 200 namn. Av dessa namn håller en samisk karta på att tas fram. Några namn är ju redan uppsatta i vår kommun men tanken är att fler ska ansökas om att sättas upp. Bålttjuro [bulttjuo, "det fryser is på stenarna i vattnet"] BC 37 [Polda Jauri 1671; Båltjojaure, häradskartan]; SL 1817 Båhlsjaur heden Bollsjaure [tidigare Bollsjön].



Anna-Stina Svakko har en kväll utifrån slöjden pratat om hur man tolkar gamla bilder och hur man kan se vilka färger som har funnits på barmkläden, koltar, mössor och bälten.

En riktigt bra höst och förvinter för Samebyn

Hösten har varit riktigt bra för renarna. Svampen kom lite sent, men det kom i så riklig mängd så renarna blev riktigt feta och fina. Det dröjde sen innan snön kom, vilket är riktigt bra! Lite bekymmer med regn och blidväder som kom i början på december nere vid kusten där vi har vinterbete. Men vi hoppas det inte ska ställa till det alltför mycket och att vädret håller sig stabilt så betet inte blir låst ännu en vinter. Vi arbetar just nu med samling av renarna för slakt och transport ner till vinterbetet. Samebyn är också ålagd att sänka sitt renantal från 6.200 till 4.500 renar. Det är för oss är en mycket komplex fråga som vi arbetar med att lösa på bästa möjliga sätt.

Peder Lundgren, ordförande Malå Sameby.

Giälla café (språkcafé) har genomförts på biblioteket med följande innehåll:

Tillsammans med Sametingets språkcentrum, Ann-Charlotte Sjaggo har vi under två kvällar i oktober och november arbetat vidare med orsnamn för att lära oss hur en namnanalys över ett orsnamn kommer till. Blåvtasjávrrie, en sjö i blötmyrlandskap norr om Malån och byn Setsele. Sjöns namn har till nyligt återgetts som "Blausjaure/Lill-Blausjaure/Sör-Blausjaure" på kartan. Sjönämnet är upptecknat av Collinder 1937 i formen "Blautase" med en uppgift om att "plåuh-tasä-plåuehte" står för 'mjuk, len, fuktig, blöt'. Motsvarigheten på lulesamiska är låvtas. I formen "Blautase" har efterleden fallit bort. Jávrrie betyder 'sjö'. "Blaus-" är en förvanskning av ett genuinare Blåvtas. Namnet vill återge att sjön ligger i blötmyrterräng



Under en dag fick vi hjälp av arkeologen Olof Östlund som följde med och tittade på en lappskattelandsknut vid Feälluo [Fiällokåteråve, häradskartan] Till hjälp hade vi också Åke Wallgren som berättade om stället.





Byte på stolen. Snart rattar Peter, Åströms

- Vänta inte för länge med att ordna med generationsväxlingen. Det handfasta rådet ger Tage Åström till alla företagare som börjar närma sig slutet på sin aktiva tid.
- Åren springer ifrån en om man inte ser upp. Istället för att tro allt ordnar sig ska man hinna med att njuta av pensionärlivet och kunna vara ett stöd när en yngre tar vid.

Det var farfar Ragnar Åström som i början av 50-talet grundade Åströms Åkeri och började köra malmtransporter från Adakfältet. Ett årtionde senare köpte han ett skogsåkeri och utökade verksamheten med skogstransporter. År 1963 kom äldste sonen Börje in i företaget och lillebror Tage anslöt efter lumpen 1976. Under tre år jobbade sedan bröderna tillsammans med pappa Ragnar vid chefsratten innan det blev aktuellt med en första generationsväxling i företaget. Året var 1979.

40 år med långkörningar

I nästan 40 år drev brödraparet sedan Åströms med fjärr- och utlandstransporter inom Sverige och till Norge. Och i den världen blev Peter in 1994. – Jag hade just gått ut gymnasiet och körde den sommaren. Sen väntade lumpen. Direkt efter muck blev jag in i hytten igen. Så jag har varit med länge. – Jag har trivts med att vara en del i åkarfamiljen Åströms, annars hade jag väl provat något annat. Lillebror Roger körde också i företaget länge men har nu sen en tid valt arbeta vid Setra .

– Tidigare hade vi sex bilar och idag två. På grund av illojal konkurrens har vi avyttrat Norgekipagen och fjärrtransport. Vi har varit tvungna att anpassa oss när utländska ekipage med

”Nog var det mera frihet förr, då jag och Börje starta. Då kunde man stanna efter vägen, tända gasolköket och steka fläsket då det var dags för lunch”.

tveksamma arbetsvillkor för chaufförerna tagit över en stor del av transporter-na även här i norr.

Dags för generationsväxling

Nu när bröderna, Börje och Tage, nått pensionsåldern har tanken på generationsväxling verkligen aktualiserats – Det har vuxit fram genom att mina söner jobbat i företaget, säger Tage. Peter har alltid varit väldigt intresserad och trivs bra med yrket. Han har haft drömmar och idéer att en gång kunna

ta över och fortsätta sin livsresa. Tage och Börje tycker själva att det känns positivt att företaget får leva vidare inom familjen – Jag som far tycker det är spännande. Men i våran bransch finns det förstås många varningsflaggor som man i samband med generationsväxlingen inte får blunda inför. Konjunktursvängningar kommer och går och framtiden för inlandet målas ibland i lite dystra färger och stämningar.

Var det då bättre förr?

Under åren har förarjobbet förändrats. Den frihet som präglade yrket har i mångt försvunnit.

– Så är det, säger Tage. Tror inte att det finns någon bransch som är så myndighetsstyrd. Det är mängder av lagar och nya regler som har tillkommit. Och en ohygglig skillnad då det gäller konkurrensen. Den har ju blivit enorm efter EU-inträdet då svenska politiker släppt tyglarna lösa för lyckosökare . Hela våra bransch påverkas av anpassningar och konjunkturer. Vi har också fått ändra och vara med och försökt

anpassa oss till de transportbehov som har vuxit fram.

– Nog var det mera frihet förr då jag och Börje startade. Då var arbetstidslagar och kontroller på ett annat sätt. Då kunde man stanna efter vägen, starta gasolköket och steka fläsket då det var lunchdags. Och nu är det mikrovågsugn och sekunder som räknas. – Vårt yrke är lustigt på det sättet att det är oregelbundna tider och stressigt, men ändå är det ofta många som jobbar länge i chaufförsyrket. Du producerar hela tiden, du kör dina lass, har fått ett resultat och känner dig nyttig när dagen är över. Jag tror att de tre ingredienserna gör skillnad och tillfredsställer chaufförerna. Du sitter inte bara på din arbetsplats och väntar på att det ska bli kväll utan du får en stimulans i ditt jobb på ett sätt. Alla säger, ”Du gör ju samma sak, rattar hela dagarna”. Men du möter ständigt nya situationer, trafikanter, väder och andra variabler. Det skapar en glädje och omväxling i jobbet.

Du blickar både tillbaka och ser framåt. Du är både positiv och delar ut kritik. Om det hade varit EU-val idag vad skulle du rösta då?

– Det hade blivit ett Nej och det röstade vi 1994 också, säger bröderna i mun på

varandra. Man undrar ibland hur tillvaron hade sett ut om vi liksom Norge valt att stå utanför EU.

Peter går visslande till jobbet

Att en dag ta över företaget är något som nu och då funnits i Peters tankar genom åren.

– Man ska ju ha något att göra och jag ha ju liksom inte gjort något annat. När Peter vandrar iväg till lastbilen på uppställningsplatsen för ännu ett arbetspass...

– Då visslar jag faktiskt, säger Peter och skrattar. Jag tycker det är roligt att köra och jag älskar faktiskt den här livsstilen. Vad är det då som fascinerar och gör att han trivs så med sitt yrke? – Det är friheten, man gör sitt. Visserligen styrs man av körtider och vilotider, men man kan ju fortfarande bestämma när man ska äta.

Hur ser Peter på framtiden?

– Finns alltid en framtid. Blir nog kvar i Malå. Vi har ju förutsättningar eftersom vi bor i inlandet, Det ska ju alltid transporteras råvaror och så länge vi har stora industrier i Malå så finns det transportbehov och utkomstmöjligheter. – Vi kör våra flis- och trävarustransporter som underentreprenör åt Postnord.



Generationsväxla i tid!?

Till sist - har ni börjat i tid med generationsväxlingen?

– Nej, man är ju alltid för sent ute, säger Tage. Möjligheterna för Peter och hans idéer hade för hans skull varit bättre om han fått ta över tidigare. Så ett gott råd när det handlar om generationsskifte, blir...

– Analysera och se nyktert på situationen. Blanda inte in känslor, säger, Tage. Och starta i god tid. Det tar ändå tid.





Hockeyproffset värvad att ta över "rulljansen"

Han är ett ex-hockeyproffs med en Malå-tatuering på axeln. Just nu har han börjat inskolningen för att om tre år axla vd stolen för Arctic Bus Sweden AB.

Möt Tomas Larsson, mitt upp i en generationsväxling med pappa Björn.

Men vi tar det från början. I mitten av 50-talet köpte Lainejaurparet Sven och Anna Larsson en turbil med släp och började trafikera sträckan mellan Mörttjärn och Malå. Inom några år utökades flottan med några småbussar och en taxibil och S Larsson Buss och Taxi AB hade blivit ett trafikbolag att räkna med i bygden.

I mitten av 70-talet kom en ny spelare in i laget. Sonen Björn greppade taxiratten efter lumpen och snart ökade hans engagemang i firman.

- Så när jag tog över 1994 valde jag att byta företagsnamn, berättar Björn. Turismen började att utvecklas och namnet Larsson Buss fanns hos 7-8 bussföretag runtom i Sverige.

- Jag sökte ett namn som skulle vara intressant och klinga lite exotiskt för vår region i norr och för utländska turister. Reaktionerna på namnet Arctic Bus blev både negativa och positiva. Jag skämdes inte för mitt efternamn utan hade en mer kommersiell syn på företaget. Nu i efterhand är det många som tycker att det var en bra lösning och är stolta över namnet.

Länets största privata bussföretag

Med åren har Björn växlat upp och företaget har expanderat. Med 30 bussar är man Västerbottens största privata bussföretag. Arctic Bus finns i Malå, Lycksele, Norsjö och Skellefteå med i dagsläget 45 anställda.

- Om jag för 20 år sedan sett att vi skulle vara störst i Västerbotten hade jag inte trott på det. Men på något vis har jag haft lite tur, dragit i de rätta snörena och fått jobba med en fantastisk personal. Vi har vågat växa och jag har inte tänkt sluta med det ännu, säger Björn.

Tomas i pappas hjulspår

Nu stundar nästa generationsskifte. Björn Larsson son Tomas har lämnat ett chesfjobb vid en butikskedja och är sedan några månader anställd som "trainee" vid Arctic Bus. Björn blir både röd och skrattar glatt när han berättar hur det kändes när Tomas antog utmaningen.

- Fantastiskt roligt när vi kom till beslut. Det var ingen självklarhet men visst, det var en lättnad. Tomas har bra intentioner och tillsammans ska vi fortsätta att bygga Arctic Bus. Vi är ett expansivt företag och nu känns framtiden säkrad. Samtidigt är det stort ansvar mot vår personal. Jag blir ju äldre och ville kunna säkerställa jobben för personalen. - Själv skulle jag vilja vara 40 år igen. Tiden går bara för fort.

Från pojklaget i Malå till hockeyproffs i Frankrike.

När Tomas var i tioårsåldern flyttade han från Lainejaur till Skellefteå. Redan då överskuggade hockeyintresset det mesta. Från pojklag, via hockeygymnasiet blev fortsättningen spikrak i Skellefteå AIK, ända upp till elitserierespel Sedan följde kontrakt och spel i Malmö Redhawks, Tingsryds AIF och Mora IK. Säsongen 2015-2016 kröntes karriären med kontrakt och kaptensbindel hos Briancon i den franska högstaligan. Tyvärr fick proffslivet ett abrupt slut efter ännu en våldsam huvudtackling. Efter avslutad rehabilitering valde Tomas och familjen att vända åter till Skellefteå där Tomas inledde en civil karriär som butikschef

Hockey en bra skola

- Hockeyn har betytt väldigt mycket och gett mig massor av erfarenheter som jag kunnat ta med mig, konstaterar Tomas. - Det här med gruppdynamik, respekt, disciplin och kravbildning, egentligen får man det mesta inom en lagidrott. Sen har jag alltid varit intresserad av företagande och det har byggts på under åren. Men hockeyn har jag att tacka för mycket.

En ny bransch och mycket att ta in

- Absolut. Nu har jag varit med i några månader. På ett sätt är det en väldigt stor förmån att få komma in i ett välskött familjeföretag som funnits i flera generationer. Det gör det också mer intressant för det finns utvecklingspotential. - Sen är det mycket nytt att ta in och det blir en utmaning. Men som idrottsman drivs man och utvecklas av det.

Känns det som en generationsväxling i rätt tid?

- Jag hade Tomas på tillväxt litegrann, säger Björn Larsson. Jag var nyfiken hur han skulle formas i det nya jobbet i Skellefteå efter att han slutat med hockeyn. Vi ringde och pratade med varandra och jag kände tusan han har en del att ge och så har han en vinnarskalle som han visat i hockeykarriären. För att lyckas om företagare måste du också ha en vinnarinstinkt. Ju mer vi pratade desto mer intresserad blev han och till slut

kom vi till den dagen när jag frågade, Tomas vad tror du? Ska vi jobba ilag några år så länge som du behöver och sen kör du vidare? Han högg på det, så det var absolut rätt tid nu, säger Björn.

- Vi har många upphandlingar på gång. Att Tomas började nu och får sätta sig in i företaget och delta i upphandlingarna är perfekt. Det kan inte bli bättre tidsmässigt.

Hur mycket utrymme kommer han få?

- Jag har sagt så här, Tomas ska få mitt stöd i de beslut han tar. Finns frågetecken sätter vi oss ner och resonerar. Men jag kommer att släppa honom ganska fri. Han måste få utvecklas i sitt sätt att se och driva Arctic Bus. Jag kommer inte att sitta i hans öra och skrika, - gör si eller så. Frågar han mig så ställer jag upp, men jag kommer ingalunda att tala om vad som är rätt och fel och vad han ska göra..

Hur lång tid kommer processen att ta?

- Vi har sagt två och ett halvt år ungefär. Är han flygfärdig tidigare så blir det tidigare. Men behöver han fortsättningsvis mitt stöd, så ok, då finns jag där.

Men det ska inte bli någon långbänk, absolut inte

Vilken roll kommer du att ha framgent?

- Jag kommer fortsätta att vara huvudägare ett tag till. När Tomas känner sig beredd är tanken att han ska gå in som delägare. Min plan är ändå att gå ner på "heltid" ganska fort. Jag kommer att köra och ställa upp när det är mycket. Men i stort sett kommer jag att släppa ledningsfunktionen.

Björn, företagande kan bli en livsstil?

- Absolut och jag har min. Ibland hårt jobb och långa dagar, men också fantastiska möten med kunder i olika situationer. Men jag vet att en ny generation inte kommer att jobba på samma sätt som jag och mina kollegor gjort. Det blir en förändring och jag tror också att det är viktigt att man i branschen börjar se det på det viset.

Har du varit en bra chef?

- Det får du fråga mina anställda, skrattar Björn. Men jag tror



jag varit ganska bra.

Jag har förstått värdet av att vårda personalen och ha en dialog.

Tillsammans har vi skapat en "Arctic anda".

- Det är väldigt viktigt att du som ägare och chef kan hugga in och jobba med det mesta. Jag går inte omkring och glassar med slips och vit skjorta. Jag är med, kan köra alla typer av bussar, tömma en toa, tvätta och rengöra. Jag kan jobba en helg eller en natt om det behövs. De ser att jag är jag med och kämpar också och då får du en bra anda och respekt hos personalen

- Jag är som en spelande tränare och lagledare, skrattar Björn.

Tomas, du glömmet väl inte rötterna?

-Nej, jag har till och med en Malå-tatuering på axeln. Även om jag flyttade härifrån till "schootan" och sen vidare ut i världen så har jag alltid kommit tillbaka. Malå är viktigt både för mig och min familj. För mig finns det ett stort värde i att företaget startades av farmor och farfar i Lainejaur och att pappa drivit det med huvudkontoret i Malå.

- Där viker jag inte ner mig. Arctic Bus ska fortsätta att vara ett malåföretag, slutar Tomas Larsson



Malå - en grandios kommun utan motstycke



Alec Lundström är mannen som klarar att hålla många bollar i gång. Han är Överkalixgrabben som efter lumpen och FN-tjänst blev reservofficer och studerade till agronom i Uppsala.

Arbetade sedan i många år som rådgivare och EU-expert vid Hushållningssällskapet i Norrbotten och kan också sätta baskettränare i Kalix på visitkortet. Har de sista sju åren arbetat med lantbruks- och djurskyddsfrågor vid Länsstyrelserna i Mälardalen. Nu finns han, som av en händelse, i Malå och jobbar som företagslots och integrationsassistent.

-Malå! Vilket ställe och vilka människor det finns här! Jag trivs verkligen med Malå, säger Alec.

Egentligen är Alec Lundströms stora passion trädgårdar. När han efter gymnasiet stod med ansökningshandlingarna till SLU (Sveriges Lantbruksuniversitet) i Uppsala stod valet mellan att välja hortonom- eller agronomlinjen. Till sist hamnade krysset i agronomrutan. - Trädgårdar kan jag syssla med på fritiden. Husdjur-, lantbruk- och landsbygdsfrågor kändes viktigare, minns Alec. På den vägen har det sedan varit under hela yrkeslivet. Som mångårig expert arbetade han med bland annat EU-frågor vid Hushållningssällskapet i Norrbotten och flera år vid länsstyrelser i Mälardalen med djurskyddsfrågor. - Landsbygdsutveckling och jordbruk har legat närmast om hjärtat, berättar Alec som periodvis också arbetet som privatkonsult med inriktning på rådgivning och EU-ansökningar.

Basket för hela slanten

Men det finns andra saker i livet än arbete. Basketsporten kom att bli den idrott som Alec fastnade för när hans tre barn var små och skulle börja idrotta. - Själv har jag aldrig spelat men basket är utan tvekan en av de mest intressanta och internationella idrotterna. Under åren har jag varit både lagledare, tränare och suttit i styrelsen för Kalix Basket. Det har varit ganska många idéella timmar av engagemang i veckan. Jag har gått in för att mina barn verkligen skulle få chansen att prova på och utvecklas med sporten och delta i seriespel. - Jag har funderat mycket på om det varit värt all tid jag lagt ner. Men när jag ser hur mycket mina barn haft ut av det, med resor till USA och stipendier vid universitet i Amerika blir svaret ett oreserverat JA.

När barnen så hade lämnat hemmet och huset blev tomt för mer än åtta år sedan stod jag där med mina basketbollar. Några ungdomsklubbar ringde mig men efter 22 år kände jag att jag gjort mitt. Däremot erbjöd jag mina tjänster till elitklubbarna i Luleå och hjälpte dambasketlaget i Elitserien vid deras matcharrangemang.

Malå - nästan ödets skickelse

- Ja, det är märkligt men när jag ser tillbaka och allt fallit på plats känns Malå nästan som förutbestämt, skrattar Alec. - Efter en tids konsultjobb i Luleå tänkte jag i början av april återvända till Stockholm och min lägenhet för att söka några nya jobb hos myndigheter och organisationer i Mälardalen. Men av en händelse, precis innan jag skulle boka en biljett, rådde jag stöta ihop med Anna Karin Horney i en butik på Luleå. Hon berättade måleriskt om Malå och tyckte jag skulle söka ett jobb som fanns ute i kommunen. - Jag fick annonsen, skrattade och tänkte att - inte ska jag dit! Men jag läste



annonsen mer noga på kvällen. Den var både spännande och lockande och det är ju ändå lite jobbigt att sätta sig ner, skumma bland annonser, skicka ansökningar och springa runt bland företag och institutioner i Stockholmsregionen. Så jag tänkte, skicka du in ditt CV till Malå och om jag får jobbet så kanske... kanske?

Efter en inledande telefonintervju besökte jag Malå och kommunförvaltningen. Fick möta anställda vid Utvecklingsavdelningen. Arbetsuppgifterna lät spännande. Jobbet som företagslots är sånt som jag arbetat med tidigare och integrationssamordnare, med ett långt liv av erfarenheter borde jag klara att möta människor i en utsatt position.

- Jag fick ett anställningserbjudande om ett vikariat och blev så Malåbo i början av våren.

Ditt första intryck av Malå?

- Jag kände mig välkommen. Dels av de närmaste arbetskamraterna på Utvecklingsavdelningen och när jag gick runt fick jag ett positivt bemötande av alla i huset.

-Jag har ju jobbat inom olika organisationer och arbetsplatser men vill påstå att jag aldrig stött på något liknade. När man gick ut på byn hälsade folk. Barnen på skolan hälsade och pratade. Jag möttes verkligen av en positiv atmosfär.

Vilka har varit utmaningarna?

- Att få tiden att räcka. Det är så mycket att göra, hur mycket som helst. Breda arbetsuppgifter och intensivt tempo. Jag tror att Utvecklingsavdelningen har fler åtagande än vad som vanligtvis ligger på en liknande enhet. Vi är engagerade inom fler områden än man är i andra förvaltningar. Det finns uppdämda behov. Men det här arbetstempot håller inte om man skulle gasa på i tio år framåt.

- Vad jag efterlyser är dock mer "vi-anda" och samarbete för att tillvarata varandras kompetenser och resurser, säger Alec.

Blir engagemanget för stort?

- Nej inte så, det behövs och jag känner att både företagare och invandrare är otroligt tacksamma för den hjälp de får. Fantastiska kollegor gör att man trivs så himla bra i arbetsgruppen. Det gör att man får kraft att lägga ner det extra arbetet. Det är som en del av lönen, att man får den uppskattningen tillbaka, skrattar Alec och berättar att engagemanget sträcker sig även efter arbetstidens slut.

- Både oavlönat och idéellt blir det kvällstid. Men det kanske följer med automatiskt när man bor på en liten ort, och är van att jobba undan. På fritiden har jag också blivit lite aktiverad i en kör, i folkdanslaget och fått ta del av flera olika sociala sammanhang.

Hur sköter Malå integrationsarbetet?

-Jag har ingenting att jämföra med men har ytterst svårt att tro att de riktigt stora kommunerna kan jobba på samma sätt som vi. Där blir det nog mer anonymt. Här känner vi till alla och vilka behov de har. Att integrationsarbetet finns hos utvecklingsavdelningen är ovanligt, men en stor fördel.

I de flesta kommuner ligger det under omsorgs-avdelningen och blir då genast mer som en tvingande verksamhet, att man ska ta hand om folk och det är inte alls lika positivt. Här i Malå ser vi de nyanlända som en möjlighet och som en blivande resurs. Vi har flera solskensexempel på det. Många av våra invandrare är i praktik och har jobb. Ett bra resultat.



Vad gör du som företagslots?

- Hjälper företagen med myndighetskontakter, stödansökningar, affärsplaner och överhuvudtaget lite moraliskt stöd och hjälp. Jag har ju en bakgrund som konsult med betalade kunder. Nu får jag tänka nytt och friare. Som konsult vid Utvecklingsavdelningen kan jag vara litet mer offensiv, tränga mig på med tips och lösningar när kunderna, Malåföretagarna, inte behöver betala för hjälpen.

Från bönder till olika företagare. Skillnaden?

- Den arbetsuppgifter vi kan hjälpa till med är ungefär det samma oavsett vilken typ av företagare vi möter. Kör jag fast får jag ta hjälp av någon kollega. Jobbet är både stimulerande och trevligt annars skulle jag inte kunna orka "dygnet runt" ibland. Jag är sällan hemma före klockan 8 på kvällen.

Vad är det bästa med Malå?

- Känns väldigt välkommande att komma hit. Sedan har Malå ett fantastiskt näringsliv. Det finns inte tillstymmelse till något liknande som Malås företagsväv i min födelsekommun Överkalix. Jag tror inte att Malåborna själva har förstått hur lyckligt lottade man är. Samtidigt är jag lite undrande varför Malå ligger så långt ner i näringslivsrankningen.

Har du blivit en Malåambassadör?

- Vem kan undgå det när man lärt känna bygden. Den goda, generösa atmosfären mellan människor, det fantastiska näringslivet och en fantastiskt miljö i otroligt vacker natur. Det borde kunna locka både fler besökare, företag och inflyttare hit.

Din passion är trädgård och skolträdgårdar?

- Jag har skött projekt med skolträdgårdar i Norrbotten i minst 15 års tid. Det skulle kunna vara ett lämpligt projekt att samlas kring för malåbor i olika åldrar, nyinflyttade som allmänt trädgårdsintresserade. - Det skulle jag jättegärna jobba med under några sommar-månader i framtiden, slutar Alec Lundström.



Northvoltetableringen En gigantisk investering av Skellefteå Kraft och Skellefteå kommun

Mikael Lindmark, står mitt i ett avskalat landskap. Han är projektledare för Skellefteå Krafts och Skellefteå kommuns markarbeten i Northvoltprojektet. Stora grävskopor lyfter sprängmassor och jättedumprar forslar bort sprängstenen till lägre belägna områden. Det är en febril verksamhet som råder på

platsen. Det är ett gigantiskt arbetsfält. När markarbetena är avslutade är området nästan nittio fotbollsplaner stort och det forna skogslandskapet med bergsknallar är slätt som ett salsgolv. Färdigt att bebyggas med Northvolts alla lokaler och "batteribyggnader".

När Northvolt valde Skellefteå för en etablering av sin batterifabrik förra hösten och gick in i slutförhandlingar var förberedelserna hos motparterna redan långt gångna. I samband med förhandlingarna hade redan Skellefteå Kraft och

Skellefteå Kommun formerat sitt "dream team" inför en start.

– Jag fick en förfrågan om att bli projektledare och efter lite funderingar nappade jag på erbjudandet. Det berättar Mikael Lindmark som sedan februari jobbat heltid i rollen som Skellefteå Krafts och kommunens arbete i det enorma Northvoltprojektet. Min roll innebär att se till att det vi lovat Northvolt genomförs och att vi håller de tider vi lovat.

Vad innebär det?

– Att göra färdigt industriområdet, avverka skogen, markbereda och skapa tillgång till el. Vi anlägger en helt plan och byggfärdig industrimark, sedan tar Northvolt över, grundlägger och bygger industrierna.

– Förutom markarbetet är det kraftförsörjningen som är en viktig del och Skellefteå Kraft har kapaciteten att kraftförsörja en sån här anläggning. Sen finns det tillgång till kylvatten ut Skellefteälven, ännu en väldigt viktig del i projektet.

Färdiga upphandlingar

– Vi har upphandlat skogsavverkning

och den första etappen är avklarad. Nästa steg är markberedning. Ett stort projekteringsuppdrag som upphandlades under förra hösten och har pågått sen dess. Under våren upphandlade vi markentreprenör. Den vann PEAB och de har i sin tur upphandlat ett antal underentreprenörer, bland annat från inlandet. Ingen från Malå dock, men det hade kunnat varit. Det finns ju stora entreprenörer inom Malå kommun. Schaktning gör ett Älvsbyföretag. Bergssprängning och krossning sköter en stor entreprenör från Burträsk. Borrning och sprängning utförs av ett annat Norrbottensföretag.

– I såna här stora jobb är det sällan du kan hitta entreprenörer lokalt. "Lokalt" tenderar snabbt att bli ganska vitt. En radie på 15 mil blir acceptabel.

Vad återstår?

– Vi börjar alltid med projektering, en planering med en typ av förstudie som sker "in house" med ett fåtal konsulter. Sedan går vi över på detaljprojekteringar och tar fram förfrågningsunderlag. Just nu pågår arbetet kring kraftförsörjning och ett industrinät där vi hjälper

Northvolt med vår kompetens. Vi har nu ute transformatorupphandling. Inom kort går vi ut med förfrågan kring ställverk och kabelentreprenad. Det är ganska stora entreprenader som handlar om över ett hundratal miljoner, men det är många delar i en sån upphandling.

– Vid vindkraftsbygget i Blaiken tog ABB en stor del och använde sig av underentreprenörer. Då anlätades företag från Norsjö, Arvidsjaur osv. När ställverket ska byggas, ett stort ställverk med två transformatorer på närmare tusen kvadratmeter, behövs det gubbaroch byggentreprenörer. Markjobb, betongjobb, installationsjobb och vvs-jobb.

Så det gäller för alla inlandsföretagare att vara vakna nu?

– Javisst, mindre bolag lämnar förstås inte anbud på hela ställverkbygget, däremot borde de vara på tårna så fort Northvolt går ut och frågar på de handlingar vi hjälpt dem att ta fram. Då gäller det att hämta hem handlingarna, räkna rätt och lämna offerter som underentreprenör. Både i anbudsskedet och när Northvolt har valt den som får entreprenaden. Sedan blir det en runda till för underleverantörsuppdragen. Håll ögonen öppna och beakta när förfrågningarna ska vara inne. Det konstaterar Mikael som av erfarenhet vet vilka duktiga och kompetenta företag



det finns i inlandet.

Är detta ditt största projekt?

– När det gäller kostnader som Skellefteå Kraft hade var Blaiken mycket större. Jag var projektchef även där. Men det här är också stort och intressant att vara en del av.

Till sist - hur betydelsefullt är det här för regionen?

– Det har skrivits och sagts mycket och etableringen är otroligt viktig. När väl Northvolt börjar bygga, tänk hur mycket arbetskraft som behövs. När sedan, om några år, anläggningen ska tas i drift startar en stor rekryteringsprocess.

– Det här kan bli en stark motor för hela regionen, spår Mikael Lindmark.

Aktuell fakta om markarbetet

- Det är en 50 ha stor yta som ska markberedas i den första etappen.
 - 40 000 träd avverkas i början av sommaren, och lika många stubbfräsningar gjordes.
 - Det större gräv- och schaktarbetet innebär att ungefär 450 000 kubikmeter berg ska loss hållas och krossas i den första etappen, och ca 1 000 000 kubikmeter morän och markvegetation ska flyttas inom området.
 - I dagsläget har drygt 200 000 kubikmeter berg loss hållits.
 - Sprängningar kommer att pågå hela vintern och en bit in på våren 2019.
 - Det är ett 30-tal maskiner som är aktiva på området (bla borrar, krossar, dumprar, grävmaskiner och bergtrucker).
- * Markarbetet för den första etappen ska vara klart i slutet av 2019.



Mikael Lindmark, projektledare Skellefteå Kraft



Flygfoto över området där Northvolt anläggning ska stå klar 2023. Foto: Fotograf Paulina

Snabba ryck och beslut när Jonas får bestämma

Redan när Jonas Persson som liten stultade kring på Blåbärsstigen i Malå hade han stakat ut sin framtid. Han skulle jobba med maskiner och skruva som pappa Lars-Anders. Så blev det också. Efter tre år på fordonslinjen i Arvidsjaur började han som mekaniker hos Bennys Gräv i Springliden.

Att få växa upp i Malå är en dröm för en motorintresserad knatte. Det konstaterar Jonas Persson, 25 år, när han idag blickar tillbaka på sin barndom.

- Många kompisar, bra skola och tryggt på alla sätt. Alla känner alla och bryr sig verkligen, på gott och ont.

Pappa Lars-Anders drev åkeri och Jonas hängde ofta med på körningarna. - Så det sitter i generna. Jag har alltid varit intresserad av maskiner och visste att jag skulle bli mekaniker. Efter gymnasiet, fordonslinjen i Arvidsjaur, började jag skruva hos Bennys Gräv. Jag fick hoppa in och köra någon maskin emellanåt och upptäckte snabbt att det var roligare än själva mekandet. Skruva kan man göra vid sidan om liksom.

- Sen fick jag jobb som maskinförare åt ett Arvidsjaurföretag innan erbjudandet att bli egen kom - som ett blixtnedslag. - En ren tillfällighet. Var uppe i fjällvärlden ovanför Arjeplog och grävde. Där blev jag erbjuden att köpa en grävmaskin av företaget som lejt in oss. Då blev det snabba ryck. Ringde först till pappa, som var positiv och mamma Elisabeth som fick panik. Ringde sen till en kompis, Martin Norlund (f.d. ägare av

Nila Fritid) som direkt var med på tåget. "Vi kör" var hans svar och sen 2015 är vi igång med företaget, Jonas Persson Gräv & Schakt.

- De senaste åren har vi mest jobbat åt olika kraftföretag, allt från södra Sverige till längst uppe i norr. Vi bygger både luftledning och gräver ner kabel åt bland annat Vattenfall.

- Vi har faktiskt snurrat året runt. I fjol stod vi några veckor när det var som kallast, men eljest har det varit högttryck. Vi har faktiskt fått hyra in maskiner som vi fraktat runt till jobben. I sommar har vi varit fem som grävt. Men till vintern, under kallaste vintermånaderna, minskar vi ner arbetsstyrkan.

Än har inte Jonas upplevt någon dipp i konjunkturen

- Inom vår nisch med kraftledningsjobb verkar det finnas uppdrag i många år framåt. Så det känns faktiskt ganska tryggt. Konkurrensen om jobben är visserligen knivskarp där ute, men vi har jobb framöver och samarbetet med kunderna fungerar väldigt bra.

Att vara utbildad mekaniker är förstås en stor fördel när man ligger ute på jobb och något havererar.



- Vi gör de mesta servicejobben själva runt maskinerna, grävare och hjullastare. Både underhåll, reparation och tillverkning av tillbehör. Händer något har man ju ändå lite koll. Utan kunskap är det svårt att hålla på och att kunna kapa kostnader är nästan livsviktigt. Bli det ett fel på en grävare så är det bara att rycka ut, ibland köra 50 mil, oavsett om det är helg och man har sin ledighet

Hemmabasen är Malävännes där garage och verkstad finns och här andas hela bygden entreprenörshistoria.

- Morfar hade åkeri och garage i byn och här har klanen Nyström utvecklats och byggt maskiner under årtionden.

Att driva företag i kommunen har inte stött på några problem.

- Tvärtom, konstaterar Jonas. Malå andas entreprenörskap och Utvecklingsavdelningen på kommunen har också varit oss behjälplig. Vi har träffats och fått hjälp med bland annat ett företagsstöd av Maria Larsson på Utvecklingsavdelningen och det har fungerat bra.

Jonas Persson Gräv & Schakt siktar nu på framtida investeringar.

- Vi har en plan som kommer att kunna sysselsätta två personer till i företaget. Men ett arbetsmoment har Jonas vänt ryggen åt, redovisning och bokföring.

- Bättre att någon som behärskar siffror gör det. Jag sitter hellre i grävaren, och visslar en bit, slutar Jonas.

Sandra älskar frisöryrket, kunderna och Malå

Sandra Eriksson är Asplidenjätan som valde en arbetsplatslagd frisörutbildning på en salong i Malå när hon gick gymnasiet. Efter examen 2014 är hon fortfarande kvar, nu som egen företagare. - Och här blir jag nog kvar.

Sandra gick gymnasiet i Malå, en utbildning knuten till Lycksele frisörskola. Det innebar en dag i veckan på skolan i Lycksele och resten på salongen i Malå.

- Det upplägget passade mig perfekt. Direkt efter examen fick jag en fast anställning på salongen. Inte många som får den chansen, konstaterar Sandra.



Men att någon gång bli sin egen var en tanke som alltid funnits hos Sandra och hennes arbetsgivare var positiv.

- Just att det kan gå lite i perioder med jobb, ibland har man överflöd och så kommer lugnare perioder. På så sätt kan det vara ganska dyrt att ha anställda. I somras blev Sandra sin egen.

- Jag är kvar på salongen och jobbar som vanligt i team, men jag hyr ut mig till ägaren kan man säga. När man gillar sitt jobb är det som en stolthet i sig själv att få stå som egen företagare.

Att exponera sitt företag i sociala medier har blivit allt viktigare.

- Det är enkelt, gratis och jag når ut till många. Vi har mycket folk som kommer resande från hela inlandet och det är ju främst för att de har sett oss via sociala medier eller att vi rekommenderats.

Att jobba i Malå är bara positivt. - Kunderna är trogna och man bygger starka band. De är väldigt öppna och låter mig föreslå och prova lite nyheter. Jobbar man i en storstad så finns det

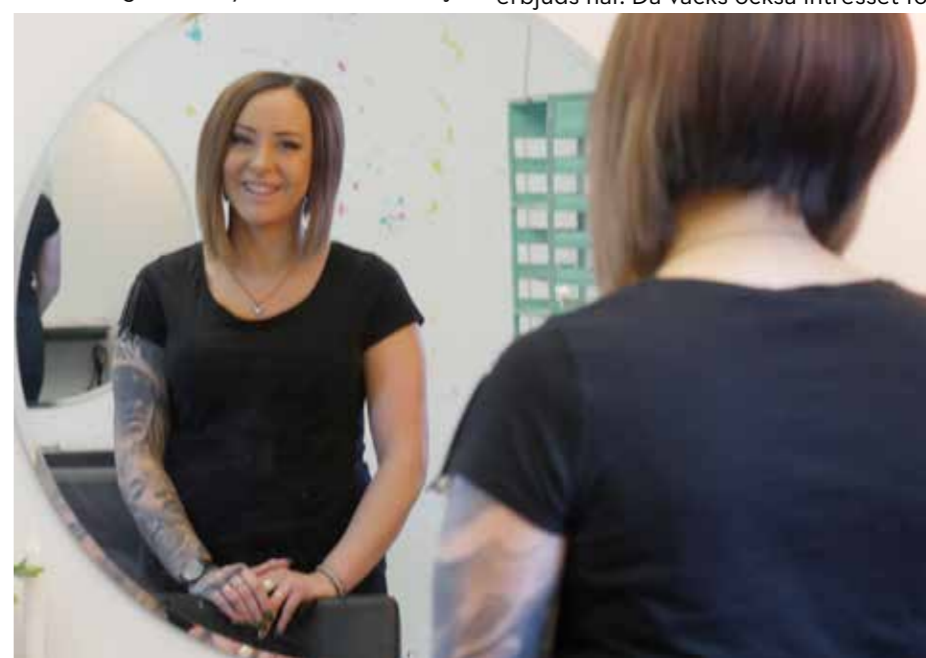


många olika salonger, stor konkurrens och man skapar inte samma nära relation till kunden.

Här känner man att kunderna är måna om mig och att sen, att ha nära till jobbet och promenadavstånd är bra. Att man i jobbet hanterar kemikalier och att arbetet är fysiskt krävande är något som Sandra tar

på allvar.

- Det kräver ansvar. Träna och hålla sig i fysisk form är en investering. Lika viktigt är att man ligger i framkant i utvecklingen inom yrket. Gå kurser, följa



med i utvecklingen av produkter och vara lyhörd inför produktnyheter som förbättrar för kund och frisör.

Framtiden är inget som oroar Sandra. - Jag står nog här och knäpar på om fem år, skrattar hon. Jag älskar mitt jobb och att vidareutbilda mig inom frisöryrket. Jag har kompletterat utbildningen genom att utbilda mig inom kosmetisk tatuering och ögonfransförlängning, något som kunderna uppskattar.

- Reaktionen utifrån blir ibland, "Jasså gör ni sånt"? Det är som att folk nästan antar att man bara gör sånt i städerna. Vi företagare i Malå måste våga och tänka nytt för att få folk att stanna kvar och nyttja de tjänster och varor som erbjuds här. Då väcks också intresset för



Clara fixar rutan, rastar hunden och städar huset



Grattis till körkortet, Clara!

- Tack, det kan behövas nu när jag ska ta mig ut till kunderna.

Ja, du har precis startat ett UF-företag.

- Så spännande. Jag startar, driver och avvecklar mitt företag under sista terminen på gymnasiet

- Mitt företagsnamn är "Mer Tid UF" och jag erbjuder bland annat städning, barnpassning, hundpromenader, läxhjälp och shopping. Det handlar om att jag vill hjälpa folk att få gjort sånt som måste fixas men som man inte hinner med eller vill lägga tid på alla gånger. Jag undersökte vad folk mest saknar idag. De flesta svarade - TID... Tid för att hinna med allting. Det är så mycket annat man vill göra. Där fanns min nisch att kunna fylla ett behov.

VARFÖR VALDE DU EN LINJE MED UF?

- När jag skulle välja gymnasium så var möjligheten att delta i UF-företagande något som lockade. Ekonomilinjen här i Lycksele sökte jag på grund av det. Det är en ganska speciell kurs där man får tillämpa det man lär sig både teoretiskt och praktiskt. Redan från början av utbildningen har vi jobbat och tillsammans med vår UF lärare fått ledning och uppgifter för att förbereda oss att kunna driva ett UF-företag.

MARKNADSFÖRING. HUR DÅ?

- Mest i olika slutna grupper på sociala medier. Jag har även visat upp mig på olika mässor. Det är många som gillar upplägget och responsen har varit bra. Första kunden anlätade mig för att sitta hundvakt och gå ut med hennes hund. - Jag har faktiskt köpt en tavla för sätta upp på väggen och hålla ordning på uppdragen. Sedan har jag fått köpa in en basutrustning med saker som behövs för att kunna ta olika städuppdrag.

HAR DU INVESTERAT FÄRDIGT NU?

- Klurig fråga. Man kan ju tro att man köpt det man behöver men det finns saker som underlättar arbetet. Städartiklar tar ju slut allt eftersom. I den här UF-kursen ingår också att produktutveckla företaget, så det kan komma till fler tilläggstjänster.

- En del av jobbet är också att sköta bokföringen, hålla ordning på utgifter och inkomster och så småningom avveckla företaget.

- Under tiden man driver sitt UF-företag så har man pengarna på ett företagskonto. Blir det vinst är det som alla andra inkomster, man måste skatta. Man kan även göra om sitt UF-företag till ett aktiebolag och driva det vidare. Annars avvecklar man och behåller vinsten.



Ung Företagsamhet är en politiskt obunden, ideell utbildningsorganisation som i snart 40 år utbildat gymnasieelever i entreprenörskap och numera även i grundskolan.

UF ger eleverna möjlighet att träna och utveckla sin kreativitet, företagsamhet och sitt entreprenörskap.

UF finns över hela Sverige. Vi har över 100 engagerade medarbetare till hjälp för elever och lärare, och

UF har en bred kompetens inom entreprenörskap. Organisationen stöds av offentliga medel och det privata näringslivet.

FRAMTIDEN - EFTER "MER TID UF"?

- Det här bli en bra erfarenhet. Sen om jag vill fortsätta med något liknande i framtiden - det vet jag inte. Planen är att börja jobba till hösten och sen läsa vidare när jag har bestämt mig vad jag vill göra.

DU HAR VÄXT UPP I RENTJÄRN?

- Det betyder byakänsla. Alla i byn har umgåtts. Ingen har varit utanför, man har varit med alla. Sånt tar man med sig när man börjar i skolan. Att kunna umgås med alla, få alla med sig och att ingen ska känna sig utanför betyder mycket för mig.

ÄR DET GRUNDEN FÖR "MER TID"?

- Kanske det, skrattar. Just nu säljer jag min tid till de som behöver mer tid och det är intressant.

Josefin och Wilma skapar handmålade glas i sitt UF projekt

Josefin Stenberg för penseln med stadig hand över glasytan. Fram växer ansiktet av en fjällräv. Bredvid henne på bordet står flera vinglas. Med målade renhorn eller fjälltoppar.

Glaset ingår i den serie med tre motiv som Josefin och kompanjonen Wilma Tiger tagit fram i sitt UF-företag - Stilla Design UF.

Det är det UF-projekt som de drivit under sina studier vid ekonomilinjen vid Tannbergsgymnasiet och som nu under tredje året blivit till ett skarpt företagsprojekt.



- Främsta anledningen till att jag valde ekonomilinjen var mitt intresse av just Ung Företagsamhet. Vi fick lite information i 9:an kring gymnasievalet och hur Tannbergsskolan satsade starkt på UFs verksamhet. Det avgjorde för mig. Mina föräldrar har under hela min uppväxt varit företagare och av dom har jag lärt mig mycket. Alltifrån hur man tar emot kunder, hur engagerad man måste vara, till ekonomi och fakturering. Helt enkelt, vilken inställning man måste ha för att driva en rörelse. Så med mamma och pappa har jag kunnat bolla idéer. Med på UF-resan är klasskompisen Wilma Tiger från Lycksele.

- Både jag och Wilma är ganska kreativa och gillar att rita, måla och skapa. Wilma är en tuff tjej som kör enduro och hon är en av mina bästa kompisar

VARFÖR HANDMÅLAT GLAS?

Vi brainstormade en massa idéer om vad vi tyckte symboliserade Lappland. En fjällsiluett, renhorn och landskapsdjuret lo kändes rätt. Sedan gjorde vi en marknadsundersökning om vad folk tyckte och fick våra tankar bekräftade.

VAD LIGGER UTMANINGEN?

- Att få möta kunder. Att på riktigt få leva sig in i företagsvärlden och lära sig att vara ansvarstagande, självständig och allt vad företagande innebär.

NU ÄR NI IGÅNG. VAD HÄNDER SEN?

- Nu driver vi Stilla Design UF skarpt. Sen avvecklar vi företaget framåt maj. Det beror på om vi kvalificerar oss till

UF-SM, då kör vi vidare ett tag. Men man kan ju också fortsätta att driva det vidare om det skulle bli en succé. Redan n har vi sålt hundratalet glas och beställningarna tickar in. I nuläget har vi ingen butik som säljer glaset utan man kan beställa dom via Instagram, sociala medier eller direkt hos mig.

VILKA ÄR MÅLGRUPPEN?

- Dom som är intresserade av design och inredning eller turister. Det kan bli en attraktiv souvenirgrej.

OCH OM DET SKULLE LYCKAS?

- Då måste vi nog lägga om produktionen. Jag kan inte sitta och måla glaset för hand varje glas som jag gör nu, säger Josefin och påpekar att glaset helst ska handdiskas. Det är ju små konstverk.

MALÅ OCH FRAMTIDEN

- Att få vara liten i Malå med allt som fanns här under min uppväxt har verkligen varit jättebra. Från förskolan upp till åren i Nilaskolan har man omgetts av lärare och kompisar som brytt sig och som stöttat. Jag tror att den här tryggheten och det kamratskap som vi malåungdomar känner är något som man bär med sig.

Jag bor i en lägenhet i Lycksele under veckorna, men på helgerna vill jag gärna åka till Malå. Jag tycker om att vara här, både med familj och vänner. Det känns mer hemma.

NÅGOT SOM DU HAR SAKNAT?

Som barn finns det mycket att göra men som tonåring är det annat som lockar.

- Jag tror att alla som passerat Kosmos-tiden saknar någonstans där man "kan hänga". Kosmos är för de yngre. Det skulle kunna vara en plats med typ bowling eller en aktivitetslokal som är öppen på kvällarna, där folk kunde träffas, slappa eller vara aktiv. För det har alltid suttit fast i vad man ska kunna göra, eller vad man ska hitta på, när man ska umgås med kompisarna på kvällar eller helger.

EFTER EXAMEN OCH SOMMAREN?

- Kanske tar jag ett sabbatsår och jobbar innan jag börjar på universitetet. Jag vill till nåt större än Lycksele. Det blir antingen Skellefteå eller Umeå. Men vad - jag har inte bestämt mig ännu men det finns lite olika alternativ. Kanske jag ska måla på en glaskula och kolla, skrattar Josefin.





Från vänster Mikael Berglund, Far Out Prankster, Olof Forslund, SPF, Maggie Holmqvist, Malå Folkdanslag, Rolf Andersson, Malå IF och Tomas Linder, Företagarna.

Under många år har Malåborgs framtid diskuterats i Malå. Alternativen har varit växlande - sätta lokalen i malpåse, riva, rusta upp, sälja eller låta det förfalla.

Kommunen har utrett sedan 2016, jobbat med konceptutveckling och förordat en försäljning. Byggexperter har undersökt och museiemänniskor har besökt och tyckt till.

När Rolf Andersson, ordförande i Malå IF, var ute på långpromenad en dag på försommaren slogs han av en tanke som förföljde honom ända hem. Han letade fram en gammal tidningartikel från 1950-talet och såg en gammal artikel i tidningen som handlade om hur Malå IF och dess medlemmar var med och byggde gamla Malåborg.

- Kan man inte uppbåda samma engagemang idag var tanken som slog rot och med det började han ringa runt.

- Vi träffades några aktiva i olika föreningar före semestern och konstaterade att så här kan vi inte ha det. Ska vi bevara och utveckla Malåborg i en form av föreningsdrift, blev frågan och alla runt bordet var eniga.

Vi kontaktade kommunen och begärde att få förvärva Malåborg enligt kommunens förslag. Samtidigt beslutade kommunstyrelsen att Utvecklingsavdelningen som arbetet med frågan skulle vara en resurs i ett övertagande.

Sedan rullade kommunens hantering av ärendet på i god fart. Beslutet om försäljning till nybildade föreningen Park Malåborg gick igenom och den första december betalades köpesumman 30000 kronor.

Nu har de elva föreningarna blivit andelsägare och satsat femtusen kronor var och fler hoppas man ska ansluta.

Vilken målsättning har ni?

- Vi vill skapa ett levande Malåborg igen. En möjlighet för föreningar, näringsliv, arrangörer och privatpersoner att kunna nyttja en rejäl lokal i Malå, säger Mikael Berglund, styrelseledamot i den nya styrelsen för Park Malåborg och medlem av ungdomsföreningen Far Out Pranksters.

- Hade Malåborg stängts ner hade det inte funnits någon vettig lokal av storlek att nyttja någonstans i kommunen. Därför har vi föreningar med skilda verksamheter och arrangemang gått samman med ett syfte - att blåsa liv i och göra Malåborg till ett aktivt hus i samhället.

Känner era medlemmar samma engagemang?

- Det hoppas vi. Alla som växt upp här vet ju vad Malåborg betyder och visst, vi känner att det finns ett stöd och engagemang underifrån. Många har under åren besökt något

arrangemang och vi upplever att det finns mycket hjärta för den här byggnaden och en vilja att ställa upp.

Viktig mötesplats för pensionärerna

- Vi hade ett helsike i våran förening SPF när vi arrangerade danserna för pensionärsföreningarna, säger Olof Forslund. Vi tvingades åka till Adaks gymnastiksal och det fungerade inte så bra. Vi är jättegglade att vi kan vara här igen med våra danser, och cafédelen är också viktig för oss.

På vilket sätt ska Malå IF använda Malåborg?

- Jag kan konstatera att vi genom åren har använt Malåborg till olika arrangemang för att dra in pengar till vår ungdomsverksamhet. Vi är nu i det skedet att vi på allvar kan börja diskutera och inventera hur vi kan nyttja anläggningen på bästa sätt för att utveckla och stärka Malå IFs verksamhet. Redan nu har vi påbörjat en flytt av barngympan till Malåborg.

Malå har alltid haft många driftiga människor och föreningar som tillsammans utvecklat bygden. Kan Malåborg bli en ny och samlande faktor?

- Absolut och det här gör att många ungdomar kan få en insikt i att allt är möjligt att fixa själv om man bara går ihop, säger Mikael Berglund. Genom att bjuda in ungdomar och vuxna så visar vi att vi tillsammans kan göra något och att det i slutändan blir till något roligt och användbart för alla. Vi har redan sett att intresset spritt sig och sånt här får ringar på vattnet efterhand och är den skjuts som Malå behöver just nu. Vi behöver komma igång, tänka nytt och omfamnar varandra och tror på Malås utveckling och framtid.

Underhåll och ekonomi

- Underhållet har tyvärr blivit ordentligt eftersatt under åren. Att inte Malåborg uppdaterats som det borde ha gjorts gör att vi nu sitter i en sämre sits, konstaterar Mikael Berglund. Men som förening har vi möjlighet att söka stöd från olika myndigheter på ett helt annat sätt än vad kommunen kunnat och det arbetet har vi redan inlett.

Några akuta åtgärder att börja med?

- Vi måste i ett första steg göra något åt värme och ventilation, säger Rolf Andersson.

Finns det utvecklingspotential?

- Absolut, säger Mikael Berglund och får instämmande nickar. - Är det inte otroligt att vi nu sitter elva föreningar med olika inriktningar, men alla har vi hjärta för den här byggnaden och för Malå. Vad är det som kan stoppa oss?



Lite Malåborghistoria

Malå IF bildades 1936 och för att bättra ekonomi i föreningen anlades 1953 en festplats i en enkel röd liten loge i utkanten av Malå samhälle.

Några år senare, i samband med att Same SM arrangerades, fick dansbanan även väggar och tak. Många frivilliga ställde upp på kvällarna, ofta 20-25 man som spikade och hamrade. År 1961 tillkom friluftsscenen, och 1968 utvidgades och asfalterades parkeringen.

Då fick festplatsen även sitt nuvarande namn - Malåborg. Malåborgs storhetstid sträckte sig under hela 60-talet in på 70-talet och lockade nöjeslystna från hela Norrland. År 1964 besökte 25 000 personer festplatsen. Som mest hade man över 5000 betalande vid några artistbesök.

Klicka och läs mer om Malåborgs historia på:
<http://www.malaif.se/parkmalaborg2/Danser/Historia/>

Vad kan malåborna vänta sig framöver?

- Vi har en plan, svarar styrelsen med gemensam röst och skratrar sen underfundigt. Ge oss lite tid och vi välkomnar alla de som har idéer och vill göra en insats.

- Du behövs när vi tillsammans ska bygga nya Malåborg.



Park Malåborg är numera ansluten och medlem i föreningen Folkets Hus och Parker.



Rolf Andersson, Malå IF

För Malå IF med sina sju sektioner och 600 aktiva, merparten ungdomar, är lokalerna viktiga. Malåborg är mötesplatsen där olika föreningar, företag och kommunen kan mötas och genomföra aktiviteter.

Ta till exempel Näringslivsveckan, danskvällar och större företagsarrangemang.

Maggie Holmqvist, Malå folkdanslag

- Här finns det ytor och det behöver vi. Vi är en liten förening och för oss är det livsviktigt att ha Malåborg levande. Vi tappade verkligen gaisten när det stängdes. Våra arrangemang som Julmarknad, Vårcafé med dans och musik det går inte att ha någon annanstans. Förhoppningsvis ska det locka även ungdomar att börja dansa med oss.

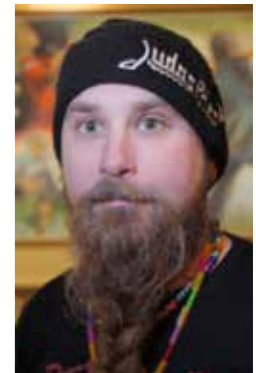


Tomas Linder, Företagarna Malå

- Vi företagare är ju vanliga människor i Malå som liksom dom andra tycker det är värt att bevara Malåborg och få igång verksamheten. Vi vill att det ska bli en bra ekonomisk grund, att man utvecklar verksamheten och att man fångar upp alla goda idéer och intressen - i styrelsen

Mikael Berglund, Far Out Pranksters

- Vi har diskuterat i föreningen kring lokalen och vad man kan göra med Malåborg. Ett ungdomscafé, lira musik, ungdomsspelningar med livemusik. Det finns så mycket som den här lokalen är gjuten för. In med några mysiga soffor i caféet, en tv och så har ungdomarna någonstans att hänga.



Olof Forslund, SPF

- Eftersom vi hade förlorat möjligheterna att nyttja Malåborg för vuxendanserna så var det inget snack. Jag tog upp det på vårat styrelsemöte i SPF och alla var enhälliga. - Kör! Samtliga tre pensionärsorganisationer i Malå är med. Bredden i föreningsdeltagandet är bara berikande, det har vi redan sett.

Från frisör... till exportör

I sjutton år har Caroline varit frisör, merparten med egen salong. Det senaste året har hon börjat hantera annat hår. Med merinoull skapar hon produkter som lockar köpare i andra världsdelar. Nu kan hon sätta exportör på sitt visitkort. Möt Caroline Ögren Lindsköld Som fick Malå kommuns utmärkelse "Årets unga Entreprenör" 2018 vid Här finns jobben-mässan.



Historien om Caroline och hennes talang för att skapa och forma med händerna börjar redan i fjärde klass i Nilaskolan. – Redan då visste jag vad jag skulle ägna mig åt i framtiden. Jag skulle bli frisör, ha en egen salong och bo i Malå.

Så blev det också. Efter examen vid Dragonskolan i Umeå år 2002 gick flyttlasset tillbaka till Malå.

– Jag var aldrig riktigt en stadsmänniska. Jag trivdes i Umeå men aldrig så att jag ville bo där, utan det föll sig naturligt att flytta hem. Jag fick direkt jobb på Klipp Till och jobbade där i tre år och trivdes. Men drömmen var att stå på egna ben. När man är 20 år är man inte rädd för något. Där och då bestämde jag mig till slut och sa kör på Caroline, testa din dröm och starta eget.

– Sen 2005 har jag drivit salongen Style by C och det har varit en spännande resa. Man möter alltid utmaningar att var egen. Det var mycket man inte tänkte på då man var 20 år. Det är en trygghet i att var anställd som man kanske inte har som företagare alla gånger.

Vad drev dig att bli företagare?

– Friheten. Någonstans är det roligt att jobba för sig själv och ges möjlighet att forma sitt eget. Är man anställd så måste man anpassa sig efter den man jobbar hos. Det var egentligen att få prova att stå också egna ben, styra sitt eget jobb och arbetstider. Utvecklas med sina egna idéer trots att jobbet ibland tar mycket energi.

När du blickar tillbaka, har det varit värt det?

– Absolut, visst har det funnits stunder när jag känt att det vore skönt att stämpla in som anställd, jobba sina åtta timmar och sen gå hem. Företagande kräver mycket, det går upp och

ner ibland. Är det nånting jag varit less på genom åren så är det inte på mitt jobb, men på att var egenföretagare. Just för att du aldrig känner tryggheten. Men på det stora hela har det absolut varit värt det!

Merinoull och webbshop. En ny combo.

– Jag har alltid tyckt om att pyssla och kom över några nystan av merinoull. Provade att göra filtar, men det fanns många som tillverkade det. Jag skalade ner och fann att så kallade babynästen inte fanns gjorda av merinoull. Det blev min unika nisch och jag startade tillverkningen för ett år sedan.

– Just nu lanserar jag en webbshop med produkter främst för barn men även inredningsprodukter.

Min storsäljare är babynästen, påsar för små barn att ligga i.

Var kommer ullén ifrån?

– Den importerar jag

mestadels från Sydamerika och Nya Zeeland, där Merinofåren finns. Försäljningen har hittills gått jättebra, över förväntan. Jag använder mig av Instagram till 100 procent för att nå och underhålla mina kunder. Sedan har jag ett litet samarbete med Influencers. Men egentligen är hela min kundkrets uppbyggd genom Instagram och det har betytt en enorm spridning, rena snöbollseffekten.



Caroline med borsdottern Saline.



– Idag har jag närmare 14 000 följare. De flesta finns utomlands dit det mesta försäljningen går. Idag ringde en ny kund från Dubai och julpaket är skickade även till Australien. – Så visst, jag kan nog kalla mig för en exportkvinna?

Trodde du att det kunde bli så här lyckat?

– Nej, faktiskt inte. Efterhand så har jag märkt att de produkter jag gör inte finns någon annanstans. Folk som ser mig på Instagram tycker att det är en unik produkt. Det är därför det gått så bra att nå nyblivna mammor och det blir varma och goa barn?

Vad har dina vänner betytt i ett första skede

– Utan familjen och de närmaste som ställt upp och hjälpt mig, bland annat med fixen och flytten till en ny lokal hade det varit tungt. Sen har jag turen att få låna min lilla brorsdotter Salina som är en viktig modell i min marknadsföring.

Då man bygger profilen på Instagram så är bilder avgörande. Att ta bilder mitt i livet, inte bara rena produktbilder. Det måste hela tiden vara ett flöde av nya bildinlägg.



Vad betyder utmärkelsen "Årets Unga Entreprenör" från Malå kommun för dig?

– Jag blev först och främst väldigt förvånad och glad. Det blev en uppskattning från ett håll som jag inte väntat mig. Ingen blir profet i sin egen stad, som uttrycket låter. Tyvärr är det ofta så, därför var det jätteroligt att bli uppmärksammas.

Har Utvecklingsavdelningen hjälpt dig på något sätt?

– Jag har blivit erbjuden men inte haft tid än. Min plan är att efter nyår ägna mer tid åt att utveckla webbförsäljningen.

Jag har fått många förfrågningar om att få bli återförsäljare, främst utomlands. Det kommer att bli mitt första delmål under 2019 och då kommer jag att behöva hjälp.

Drömmar och framtid vad hoppas du på?

– Först och främst att kunna jobba 50/50 i mina olika sysslor. Man jobbar ju alltid mer än 100 procent ändå, och blir det mer så måste jag ju titta över arbets- och

livssituationen. Jag har familj, man och två barn och dom kan jag inte lägga i ett babynäste och sätta på väntläge. – Nästa delmål är att tillverkningen ska bli en stabil del i mitt företag och att jag ska kunna få ut mina produkter på en större marknad utomlands och öka försäljningen i Sverige.

Bygga ett varumärke som när folk ser det vet varifrån det kommer och som vi ska kunna leva på hoppas jag.

Ser du några svårigheter att jobba med export från Malå?

– Nej, inte alls. Driva webbshop och skicka över hela världen kan man göra nästa från vilken plats som helst. Posten och paketskick fungerar ännu, tack och lov. Klart att det är lättare att bygga kontakter om man är baserad i Stockholm där det finns fler butiker. Utifrån Malås horisont får man vara mer uppfinningsrik. Vi har ju långt till allt.

– Men för mig är Malå perfekt och mitt centrum i världen. Jag hoppas fler blir inspirerade, vågar ta sina drömmar ut i det okända och kanske starta en webbutik.

– Det går att lyckas även i Malå, slutar Caroline.



Malå kommun informerar

Stora satsningar på skolmiljö

Malå är en liten och naturskön ort med positiv framtidstro. Hos oss finns möjligheter för både individen och företagen. Vi behöver fler att upptäcka och utforska Malå. Människor med olika kompetenser som vill bo, leva och verka här, både i samhället och i byarna.

Malå Kommun investerar ca 40 miljoner för att utveckla skolan och lägga grund till en god pedagogisk verksamhet. Utemiljön för våra femårsbarn på Regnbågen och för förskoleklassen är nästan klar. Det fattas lite utemöbler och några små lekhus. Barn och personal är mycket nöjda och ser stora möjligheter till utvecklande och roliga lekmöjligheter. Nästa sommar fortsätter arbetet med övriga delar av skolgården och vi hoppas på lika fint resultat även för de äldre barnen.



Ombyggnationer av förskolan Tjambo för 1-4 åringar är förskjutna, men planen är att byggstart ska ske i slutet av detta år 2018.

Lars Grundberg, teknisk chef



Väg 370, Nölviken, ny väg

Infarten till Malå vid Nölviken kommer att flyttas. Vägplanen har vunnit laga kraft och nu ska Trafikverket upphandla entreprenör.

Byggstart enligt Trafikverket (preliminärt) vinter 2018/2019. Frågor hänvisas till Trafikverkets hemsida och kontaktcenter tfn 0771-921921.

På hemsidan kan du läsa och ladda ner dokument och se filmen, simulering på den nya infarten.

För säkrare trafikmiljö i Malå!



<https://www.trafikverket.se/nara-dig/Vasterbotten/projekt-i-vasterbottens-lan/vag-370-nolviken-ny-vag/>

Välkommen till bygden!

Detta trevliga upprop är namnet på ett av våra kommande projekt. Gold of Lapland har nämligen blivit beviljade ett 2-årigt projekt inom Landsbygdsprogrammet där de efterfrågar idéer kring servicelösningar med tema besöksnäring.

Projektet kommer att jobba med sju nav = butiker och området kring dessa. De sju butikerna finns i Adak, Bastuträsk, Kusfors, Kristineberg, Kattisavan, Örräsk och Rusksele. Projektet kommer att arbeta med livsmedel och måltider (matsvinn), laddstationer och transport, diversifiering av varor och tjänster samt lokalt värdskap.

Vi ser fram emot att jobba tillsammans med att stärka lanthandlarna med exempelvis tankställen, som är en viktig infrastruktur för besöksnäringen i inlandet. Nu riggar vi för projektet och söker en projektledare. Uppstart sker i början av nästa år.

Kontaktperson karin.fallman@goldoflapland.com.



Ny hemsida på G

En upphandling pågår just nu för Malå kommuns nya hemsida. Den nya hemsidan är ett led i den digitalisering som kommunen kommer att genomgå och sidan ska bland annat integreras mot e-tjänsteplattform och vara mobilanpassad.

Hemsidan ska också göra det enklare för kommunmedborgarna att hitta och ta del av kommunal information.

Vår förhoppning är att vi ska vara igång med kommunens nya hemsida under första halvåret av 2019.



Malå Företagarskolan 3.0

Varmt välkommen till Malå företagarskola 3.0, som anordnas av Utvecklingsavdelningen Malå Kommun och finansieras av medel via Tillväxtverket för lokal näringslivsutveckling 2018-2021. Elva träffar för dig som har tankar på att starta företag eller har en idé som du funderar på att utveckla till en affärsidé.

Start 10 januari. Programmet är kostnadsfritt för dig som deltagare.

Kontakta oss om du har frågor. Anmälan sker via e-post, aleksandra.simanovskaya@mala.se eller telefon, 070-344 55 68.

DU ÄR VARMT VÄLKOMMEN TILL

Malå Företagarskolan 3.0

11 träffar för Dig som har tankar på att starta företag eller har en idé som du funderar på att utveckla till en affärsidé.

Start: torsdag den 10 januari klockan 18.00-20.30. Vi håller till i Jupiter, Malå kommunhus, Storgatan 13.

Malå kommun presenterar programmet och informerar om upplägget. Vi lär känna varandra, pratar om mål och förväntningar. Medverkar gör även några befintliga företagare i Malå kommun.

Träffar ska ske på torsdagar 18:00 -20:30
Du som inte har svenska som modersmål har möjligheter att få språkstöd på ditt modersmål eller engelska

- Nr1 **10 januari** Uppstartsmöte. Företagare medverkar.
- Nr2 **17 januari** Affärsidé med Anna Karin Homey
- Nr 3 **31 januari** Information från Skatteverket
- Nr 4 **7 februari** Affärsplan, kapitalbehov, finansiering. RevisorCompaniet. Företagare medverkar.
- N5 **21 februari** Budget. RevisorCompaniet
- N6 **28 februari** Bokföring, moms redovisning och skattesystem. RevisorCompaniet
- N7 **7 mars** Juridik: bolagsformer, avtal och offerter. RevisorCompaniet
- Nr 8 **21 mars** Marknadsföring. Varumärke. Workshop med Reine Sundqvist Kommunikation & Media.
- Nr 9 **4 april 17:00-21:00** Förhandlingsteknik. Workshop med Ulf Sandström
- N10 **11 april** Det goda ledarskapet/medarbetarskapet. Mångfald och jämställdhet ger tillväxt. Företagsledare medverkar.
- N11 **9 maj** Avslutning med föreläsning av en inspiratör. Diplomutdelning.

Vi planerar också ett separat tillfälle i slutet på februari 2019 (dagtid) med tema: Företagsstöd/ Investeringstöd. Information från Länsstyrelsen Västerbotten.

Välkommen med frågor och din anmälan till
Aleksandra Simanovskaya
Malå Kommun
Utvecklingsavdelningen
aleksandra.simanovskaya@mala.se 0703445568

Arbetskrafts- och kompetensförsörjning - en överlevnadsfråga

Malå kommun fortsätter satsningen i syfte att säkerställa befintliga och framtida arbetskraftsbehov hos privata och offentliga arbetsgivare i kommunen. Vi står inför stora utmaningar där kompetens- och arbetskraftsförsörjning är en överlevnadsfråga.

Den redan påbörjade satsningen ska ses som ett led i det strategiska och operativa utvecklingsarbetet med utgångspunkt i den lokala utvecklingsstrategin (LUS) och integrationsstrategin. Exempel är initierade och genomförda aktiviteter såsom temaveckan Här finns jobben (återkommer v 45 2019), marknadsföring av lediga jobb i Malå på LARV Luleå tekniska universitet den 23 januari och på arbetsmarknadsdagen Uniaden Umeå Universitet den 29 januari 2019. På LARV är vi tillsammans med ImpulseRadar Sweden AB och på Uniaden finns Skogstekniska klustret och Folkvandvården i Malå i vår monter.

När det gäller arbetskrafts- och kompetensförsörjning måste vi göra mer och bl.a. jobba med par-rekrytering, bostäder, karriärplaner, utbildningsinsatser m.m. samt positionera, marknadsföra och "paketera" Malå kommun som ett attraktivt geografiskt område och en plats att leva, bo och jobba i. Se vidare i vår broschyr "Bo, leva och verka i Malå!" Under 2019 fortsätter vi att aktivera dialogen med utflyttade Malåbor, i likhet med den kommunikation vi har påbörjat med inflyttade Malåbor.

Den 14 februari 2019 anordnar vi Malådagen i Skellefteå Kraft Arena tillsammans med Skellefteå AIK Hockey.

Pris privatperson: inkl. resa, middag och hockeybiljett 469:-/person.

Pris företag: inkl.resa, middag och hockeybiljet 995:-/företag + 469:-/person.

Välkommen med din anmälan till Anna-Karin.Horney@mala.se, senast den 1 februari 2019.



Malådagen
i arenan!
MALÅ KOMMUN
Mågårdens kommunvård
Famstanbackarna

Följ med på

Malådagen i Skellefteå

Torsdag den 14 februari, på Alla hjärtans dag, arrangerar Malå Kommun tillsammans med Skellefteå AIK Malådagen!
Skellefteå AIK spelar mot Mora kl. 19:00, buss avgår från Malå busstation kl. 15:15.

Malå kommun är matchvärd och flera lokala företag är representerade. Vi ställer ut i huvudentrén och i pausen i Gardinbaren. Kommunstyrelseordförande ska tala i pausen och utse matchens lirare. Vi kommer att fokusera på att visa upp möjligheter till jobb och turism i Malå. Aktiviteten är ett led i arbetet med kompetensförsörjning. Vi behöver mer folk som vill bo, leva och verka här, både i tätorten och också i byarna! Många av de som flyttar från Malå bor i Skellefteå med omnejd och behöver veta att de alltid är välkomna tillbaka som invånare, arbetstagare och/eller företagare eller besökare.

Upplägg:

- 15:15 Avgår buss från Malå busstation. Abonnerad endast för er!
- Ca 17:00 Ankomst Skellefteå Kraft Arena. Buss stannar utanför Entré 12.
- 17:15 Serveras en buffé i festvåningen, plan 4, baren är öppen och det är bara att inta sina platser.
- 17:40 Pernilla Haglind och representant från Malå kommun hälsar välkommen. Pernilla Haglind presenterar tävling.
- 17:50 Representanter från företagen går ner till huvudentrén för att vara utställare.
- 18:00 Besök av gäst från sportlig ledning som berättar om laget och kvällens match.
- 18:30 Ni har chansen att delta i en tävling, anordnad av Skellefteå AIK, där ni har möjlighet att vinna fina priser.
- 18:45 Ta era platser, introt börjar strax!
- 19:00 NEDSLÄPP! Under hela matchens gång har ni tillgång till lokalen.
- Paus 1: Vinnare i tävlingen utses. Kaffe serveras för den som önskar.
- Ca 21:15 Matchen är slut och er buss väntar utanför arenan för att ta er hem till Malå. Under kvällen kommer det finnas möjlighet att som företag ha en kortare presentation om så önskas.

Privatpersoner:

Pris 469 kr/person – mat, biljett och buss ingår. Du betalar på plats i Skellefteå.

Företag: Pris: 995 kr/företag (företagets logga på jumbotronen och möjlighet att synas ute i arenan med reklam/monter) + 469 kr/deltagare. Företag faktureras.

Anmäl dig och/eller ditt företag senast fredag 27/01 via e-post: aleksandra.simanovskaya@mala.se
Företag ska tillsammans med anmälan skicka faktureringsuppgifter och företagets logotype.

Välkommen hälsar Utvecklingsavdelningen!

Utvecklingsavdelningen digitaliserar

Superoffice, CRM (Customer relationship management) – nytt verktyg och databas för att arbeta med företag som kunder.

Den digitala resan fortsätter. GDPR kräver nya rutiner. SuperOffice CRM – system är ett digitalt verktyg som merparten av kommunerna i Region 10 (Näringslivsfunktionerna) har valt att jobba med.

Det ger ökad säkerhet och struktur i kommunikationen med våra företagare.



Inom kort får du en fråga via e-post om vi får lagra dina personuppgifter – namn, position, e-post adress och telefonnummer i vårt CRM datasystem. Vi använder inte dina uppgifter för direktmarknadsföring utan ditt samtycke. Därför behöver vi veta om vi får skicka information via e-post med våra erbjudanden (information om frukostmöten, workshops osv) eller kontakta dig via telefon tills vidare.

Ny lag för gångtrafikanter

Den 15 oktober började en ny lag att gälla för gångtrafikanter.

Lagen säger att man ska gå på vänster sida på de gemensamma gång- och cykelbanorna.

Läs mer om detta i Trafikförordning (1998:1276).



Kurs i entreprenadjuridik

Kursen behandlar juridiska relationer mellan beställare, entreprenörer, underentreprenörer, leverantörer, konsulter, besiktningsförrättare och andra aktörer på byggmarknaden.

Kursen ger kunskap om hur avtal mellan parter på byggmarknaden ser ut samt hur tillämpningen av dessa sker i den yrkesmässiga vardagen.

Anordnare: Yrkehögskolan Höga Kusten. Information om utbildningen och anmälan: Agnetha Fredriksson e-post, agnetha.fredriksson@kramfors.se alt. telefon, 0612-80 117.

Anmälan görs på särskild blankett som kan hämtas på vår webbplats www.yhk.se.

Entreprenadjuridik

Fristående kurs 2 veckor, distans/halvfart
Start vecka 7, 2019



Hur ser avtalet ut och vad är det som gäller?

Kursen behandlar juridiska relationer mellan beställare, entreprenörer, underentreprenörer, leverantörer, konsulter, besiktningsförrättare och andra aktörer på byggmarknaden.

Kursen ger kunskaper om hur avtal mellan parter på byggmarknaden ser ut samt hur tillämpningen av dessa sker i den yrkesmässiga vardagen

Upplägg
Utbildningen genomförs på distans med träffar å 2 dgr på Campus Kramfors under veckorna (07) och (09)

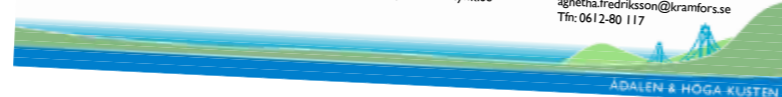
Kursen ingår i och samläses med Yrkehögskolans 2-åriga utbildning till Arbetsledare inom bygg och anläggning. Efter avslutad kurs får du ett kursintyg med Yrkehögskolans kvalitetsstämpel.

KONTAKT & INFORMATION

Förkunskaper
Bygg- och anläggning 1,2 eller motsvarande. Om du inte har ovanstående provas Reell kompetens.

Anmälan
Anmälan görs på särskild blankett som kan hämtas på vår webbplats www.yhk.se

Information om utbildningen
Agnetha Fredriksson
agnetha.fredriksson@kramfors.se
Tfn: 0612-80 117



YRKESHÖGSKOLAN HÖGA KUSTEN



Huvudmoment i utbildningen

Kursen omfattar följande delar:
Avtalsrätt.
Allmänna bestämmelser inom byggsektorn.
LOU (Lagen om offentlig upphandling)

Utbildningsstart: V7 2019
Kostnad: Gratis och CSN-berättigad

Yh Yrkehögskolan

Resursfördelningsmodell

Malå kommun valde hösten 2016 att anlita analysgruppen från Sveriges kommuner och landsting för att göra en extern genomlysning av kommunens ekonomi och verksamheter. Denna redovisades i december 2016 och en åtgärd som följd av genomlysning var att SKL kunde hjälpa Malå kommun med att ta fram ett verktyg för budget.

En resursfördelningsmodell anpassad till Malås förutsättningar har under 2017 och 2018 arbetats fram utifrån kostnadsutjämningsystemet och denna modell har utvecklats av ekonomichef samt experter på SKL.

Modellen räknar fram hur mycket resurser som en verksamhet ska kosta om den bedrivs som ett snitt av rikets kommuner till en genomsnittlig effektivitet och till genomsnittlig ambitionsnivå. Summan av dessa prislappar (sk styckkostnader) för de olika kategorierna blir ramar för de olika verksamheterna. De demografiskopplade verksamheterna förskola, fritids, skola, äldreomsorg m.m. är de verksamheter som för respektive ålderskategorier har en s.k. prislapp. Övriga verksamheter blir kompenserade för pris och lön, men med ett avdrag/påslag för en befolkningsminskning/-ökning – för att de också kopplas mot hur demografin förändras. Exempelvis är prislappen för 1-5 åringar 97 000 kr/elev och år. Har verksamheten då 100 elever får verksamheten 9,7 mnkr.

Vill kommunens politiker prioritera en viss verksamhet gör man det i budgetberedningens slutskede och då blir det tydligt var prioriteringarna görs. En förutsättning är såklart att det finns utrymme för prioriteringar. I Malås fall kan man förenklat säga att det bl.a. är en högre skattesats jämfört med riket i genomsnitt och strukturbidraget som skapar ett utrymme för prioriteringar utöver resursfördelningen. Efter att modellen beslutats i Malå kommun inför budget 2019 så har flera andra kommuner sagt sig vilja ta del av modellen.



Malå kommuns ekonomichef Lina Dahlbäck.

Förutom att färdigställa modellen i Malå håller Sveriges Kommuner och Landsting på att ta fram ett resursfördelningsunderlag som ska användas under arbetet med 2020 års budget i Arjeplog. Syftet med projektet i Arjeplog är att avgöra i vilken omfattning med mera som modellen skulle kunna användas i andra intresserade kommuner. Planen är att kunna sprida modellen i större omfattning inför arbetet med 2021 års budget (med början hösten 2019).



Kommunal information i Annons X:et

Malå kommun annonserar kommunal information i Annons X:et vid andra utgivningstillfället varje månad.

Malå levererar

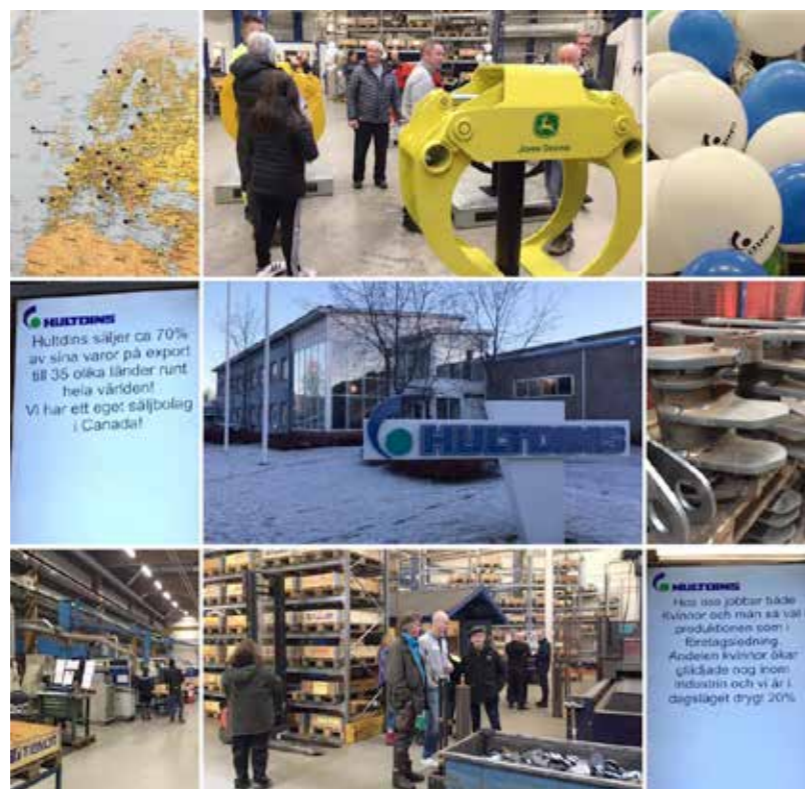
- UTVECKLINGSAVDELNINGEN MÖTER I FÖRETAGSBESÖK



Öppet Hus på Hultdin System

Tack Hultdins för en mycket trevlig visning av ert företag och ett väl genomfört "Öppet Hus".

En pigg och arbetsam 90-åring som i år gjort rekordresultat, och som vi önskar många fortsatta och goda år.



HULTDIN
Hultdins säljer ca 70% av sina varor på export till 35 olika länder runt hela världen!
Vi har ett eget säljbolag i Canada!

Hultdin har 1000 anställda i Sverige och 1000 i Norge. Vi har ett eget säljbolag i Canada!

Hultdin har 1000 anställda i Sverige och 1000 i Norge. Vi har ett eget säljbolag i Canada!

Hultdin har 1000 anställda i Sverige och 1000 i Norge. Vi har ett eget säljbolag i Canada!

Hultdin har 1000 anställda i Sverige och 1000 i Norge. Vi har ett eget säljbolag i Canada!

Hultdin har 1000 anställda i Sverige och 1000 i Norge. Vi har ett eget säljbolag i Canada!

Besök på Malå Hotell med Artur Prifti och möte med Gold of Lapland

Morgonmöte den 31 oktober - med Arthur Prifti som driver Malå hotell. På agendan - utmaningar och möjligheter i besöksnäringen i Malå och regionen. Tack för konkreta förslag!

Därefter var det dags att träffa destinationsutvecklare vid Gold of Lapland samt representanter från Norsjö, Lycksele och Malå kommuner till konstruktiv framtidsdialog kring besöksnäringens framtid för att bl.a. komma fram till underlag för en handlingsplan.

Tillsammans för utvecklingen i regionen!



Park Malåborg

Representanter för Park Malåborg - Rolf Andresson och Olov Forslund möter Erik Lundberg, handläggare, Bygg- och miljöavdelningen.

På agendan uppvärmning och ventilation i byggnaden Malåborg.

Det finns bara möjligheter!

Företagsambassadör - filmer på Youtube!

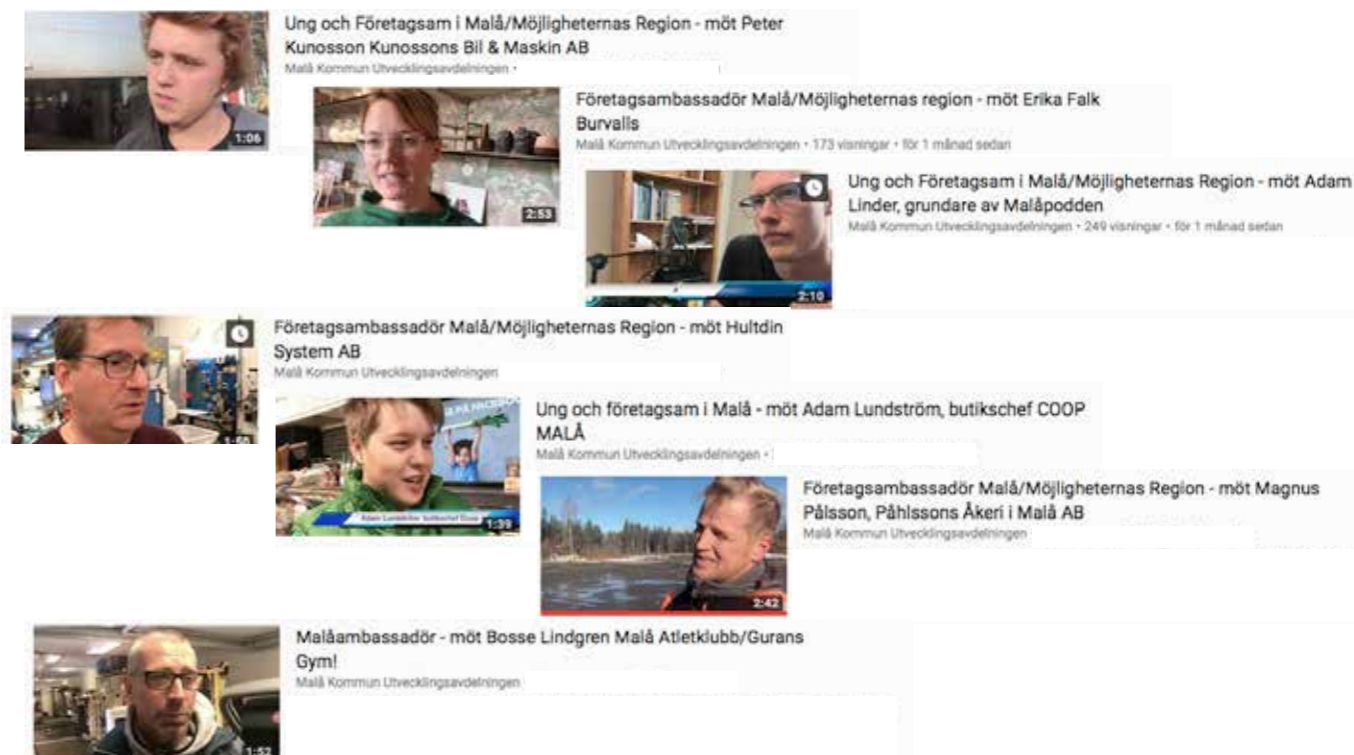
Möt fler företagsambassadörer från Möjligheternas Region i Malå på Youtube!

Lär känna Malåföretagare och företagsamma malåbor som

delar med sig och berättar om entreprenörskap och verksamheter som de driver. Ta del av deras tankar om livet.

Tillsammans för utveckling i Malå och regionen!

https://www.youtube.com/results?search_query=malå+kommun+utvecklingsavdelningen



Caverion i Malå

Utvecklingsavdelningen möter Örjan Roslund och Rickard Hedman som jobbar på Caverion i Malå. Mycket jobb under hösten har de och dessutom har företaget tagit ansvar för en lärling/gymnasieelev.

Caverion har både företag och privatpersoner som kunder. Kommunen är en av dem. Bra och konstruktiv dialog.

Tillsammans för Malås utveckling!

Västerbotten Träning och Massage, Magdalena Nordh

Utvecklingsavdelningen möter Magdalena Nordh. Hon driver "Västerbotten Träning och Massage". Magdalena erbjuder friskvårdstjänster i Malå (företagets säte), Norsjö och har även kunder i Skellefteå och Umeå.

Hon erbjuder massage och gruppträning till både privatpersoner och företag. Driven och inspirerande person och kvinnlig entreprenör!

Heja, Magdalena!



Här finns jobben: temavecka samt arbetsmarknads - och rekryteringsmessa 5-9 november

TACK alla utställare, besökare, samarbetspartners och funktionärer - tillsammans kraftsamlar vi för kompetensförsörjning och jobb i Malå.

Utvecklingsavdelningen tackar även egenföretagaren Zsuzsanna Bischof som är inredningsarkitekt och som för tredje året i rad dekorerat Malåborg för temaveckan och mässan. Ursnyggt! Zsuzsannas familj brukar också hjälpa till med detta. Så, tusen tack!

Företagaren Kjell Åström hjälper oss med ljudet och ljuset. Det fungerar utmärkt. Tack, Kjell!

Seminarierna under temaveckan och mässdagen är kontaktytor mellan elever, arbetssökande, anställda, privata och offentliga arbetsgivare i Malå och regionen.

Syftet med arrangemanget är att visa upp Malås potential och utbud när det gäller kompetens- och arbetsförsörjning

och föra vidare budskapet om att Malå kommun i tätort och byar är fantastiska platser att bo, leva och verka i!

Vi lyfter också upp och diskuterar frågor som är aktuella för våra företagare och övriga kommuninnevånare. Kvällsseminarierna redovisas var för sig.

Kompetensförsörjning - utmaningar och möjligheter, 5 november

Värd: Lärcentrum i Malå

Kompetensförsörjning är en överlevnadsfråga. Vi måste samverka mellan privata arbetsgivare, stora som små, och offentliga aktörer. Utbildningar och lärlingsplatser, företagsambassadörer och "prova nytt". Olika verktyg finns att tillgå och bör användas. Det är angeläget att i högre grad marknadsföra och "paketera" Malå som en ort att bo, leva och verka i.

Under seminariet presenterade Niklas Hultdin, rektor för åk 7-9, gymnasiet, SFI och vuxenutbildning i Malå Kommun, svar från enkätundersökningen/kompetenskartläggning som genomfördes av Lärcentrum i Malå. Resultatet visar det framtida arbetskraftsbehovet. Framtiden är redan här.

Därefter tog Tobias Thomson, strateg i kompetensutvecklingsfrågor vid Region Västerbotten, mikrofonen och lotsade samtalet med utgångspunkt i kvällens tema.

Medverkande i panelen var personalchef Lars Ekberg Malå Kommun, platschef Setra Malå Marlene Bergström, platschef Hultdin System Fredrik Lundberg, verksamhetschef Vuxenutbildningen Skellefteå kommun Simon Dahlgren, VD Skogstekniska klustret Linda Nyström, och gruvchef New Boliden Bolidenområdet-Kristineberg, Andreas Suup.

Ett extra tack till föreningen Far OutPranksters och Mire, rock'n'roll-band från Malå som stod för kvällens kulturinslag.



Här finns jobben!

Ung och företagsam, 6 november Värd: Utvecklingsavdelningen

VI TROR PÅ UNGA MÄNNISKOR OCH VILL ATT DE SKA TRO PÅ SIN EGEN FÖRETAGSAMHET! HUR ATTRAHERAR DU SOM ARBETSGIVARE DEN UNGA GENERATIONEN?



Jonny Falk var moderator.

Du som inte deltog på seminariet den kvällen har missat mycket, bl.a. tips, affärsidéer och glöden som fanns hos deltagarna i paneldebatten! Spännande, kloka, 'taggade', unga och entreprenöriella Sofia Kacim, inbjuden gäst och föreläsare, Clara Hultdin, Mertid UF Tannbergsskolan Lycksele, Adam Linder, Företagarna i Malå och grundare av Malåpodden, Sandra Eriksson, Studio 8, Adam Lundström, butikschef COOP Malå samt Petra Henriksson, arkitekt med hållbar inriktning.

Kompetent och engagerad moderator var Jonny Falk. Sofia och Petra intog scenen som föreläsare. Josefine Stenberg och Clara Hultdin sjöng, spelade och gjorde kvällen mysig och varm.



Sofia Kacim, engagerad entreprenör var inbjuden gäst och föreläsare.



Från vänster: Sandra Eriksson, Studio 8, Adam Linder, Företagarna i Malå och grundare av Malåpodden och Clara Hultdin, Mertid UF Tannbergsskolan berättade från sin vardag.



Josefine Stenberg och Clara Hultdin underhöll med sång och gitarrspel.

Sofia Kacim, projektledare Kommunikationsbyrå Per Schlingmann AB föreläste om "Jakten på talangerna - så attraherar ni den unga generationen". Här berättade Sofia, som själv är Millennial (i gruppen ingår de som är födda mellan 80-talet och mitten av 90-talet) om hur arbetsgivare kan attrahera framtidens talanger genom att bygga en egen och trovärdig framtidsvision utifrån de förutsättningar företaget har i dag.

Vad värderar den unga generationen högt? Sofias tips är att tänka på följande i ditt företag/organisation:
Har vi ett större syfte?
Är vi användarvänliga?
Är vi transparenta?
Har vi rätt inställning?

Petra Henriksson, arkitekt presenterade sitt examensprojekt som fokuserar på hållbart livsstilsboende som kan locka fler till att flytta från staden till landet. Varför inte till Rökå - en by i Malå kommun?

Här finns jobben: temavecka samt arbetsmarknads - och rekryteringsmessa 5-9 november

Kvällsseminarium, 7 november

Transport- och entreprenadbranschen - utmaningar och möjligheter.

Värd: Utvecklingsavdelningen och Företagarna i Malå

TREDJE OCH SISTA KVÄLLSSEMINARIET HADE TEMAT ENTREPRENAD- OCH TRANSPORTBRANSCHEN - UTMANINGAR OCH MÖJLIGHETER OCH ÄGDE RUM DEN 7 NOVEMBER. TUNGA FORDON, KOMPLEXA FRÅGOR, TUFFA UTMANINGAR OCH OÄNDLIGA MÖJLIGHETER. RIKTIGT BRA DISKUSSIONER I EN BRED OCH KUNNIG PANEL MED REPRESENTATION FRÅN MALÅ OCH REGIONER.

Medverkade i panelen gjorde Tage och Peter Åström, Ragnar Åströms Åkeri, Peter Gustavsson, Gustavssons Åkeri och El i Malå, Pauline Hedström, trafikchef Parti Inrikes Norr & Specialtransporter PostNord, Patrik Berglund, VD och koncernchef Bilfrakt Bothnia, Jan Lundberg, affärsområdeschef Bilfrakt Bothnia, Rickard Nilsson, platschef Norsjö Svevia, Lage Byström, f.d. Sorsele Frakt samt Märten Edberg, infrastrukturstrateg Region Västerbotten som bl.a. informerade om Väg 370, ny väg Nölviken.

Tack alla deltagare, moderator Torbjörn Halvarsson och publiken. Tack, "The PotatoMinistry" - riktigt coola och musikbegåvade ungdomar som spelade och sjöng i pausen.



Fr. vän. Torbjörn Halvarsson, Patrik Berglund, Jan Lundberg, Rickard Nilsson och Lage Byström



Fr. vä. Peter Gustavsson, Peter Åström, Pauline Hedström och Tage Åström

VIP-kväll: information från gymnasieskolorna och mässinvigning, 8 november

MÅLGRUPPEN DEN HÄR KVÄLLEN VAR UNGDOMAR SOM STÅR INFÖR SINA GYMNASIEVAL OCH DERAS VÅRDNADSHAVARE. DET ÄR UNGDOMARNA SOM SKA DRIVA MALÅ FRAMÅT OM BARA NÅGRA ÅR NÄR DE FÖRHOPPNINGSVIS ÅTERVÄNDER EFTER SINA STUDIER OCH/ELLER JOBB PÅ ANNAN ORT.

Oskar Sjölund, studie- och yrkesvägledare vid Nilaskolan höll ihop programmet. Elever i årskurserna 8, 9 och i det Individuella programmet för nyanlända elever med utländsk bakgrund fick information om gymnasieskolan, gymnasieprogram samt deltog i invigning av mässan "Här finns jobben!".

Skolorna, representanter för program - lärare och nuvarande elever med och utan anknytning till Malå informerade våra elever på Nilaskolan om innehållet och fördelar med att välja just deras gymnasieskola och program.

Följande gymnasieskolor var representerade: Hornavanskolan Arjeplog gjorde premiär på Här finns jobben! Naturbruksgymnasiet i Burträsk Sandbackaskolan Arvidsjaur Tannbergsskolan Lycksele

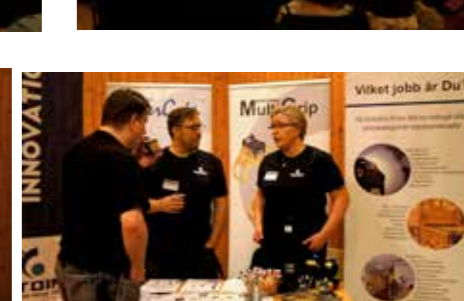
Utställande företag och organisationer var också på plats och fick möjlighet att samtala med elever och svara på deras frågor. Spännande och förhoppningsvis givande för eleverna. Även en viktig kväll för alla vårdnadshavare. Mingelbuffe ingick i programmet. Hur bra som helst!



Mässkvällen gav utmärkta tillfällen att knyta nya kontakter



Det var intensivt mingel bland utställarna, gymnasieskolor och företag.



Malå levererar "Här finns jobben" – mässan med Malå och jobben i focus

- SÅ MINNS VI HÖSTEN



Fredag 9 november: Gomorron Malå och Mässdagen

DAGENS PROGRAM STARTADES MED FÖRETAGARFRUKOST GOMORRON MALÅ MED TEMA "DET GODA NÄRINGSKLIMATET – UTMANINGAR OCH MÖJLIGHETER".

MATS ANDERSSON, REGIONCHEF SVENSKT NÄRINGSKLIV VÄSTERBOTTEN INLEDDE MED EN REDOVISNING AV ÅRETS NÄRINGSKLIVSRANKING FÖR MALÅ KOMMUN. I RANKNINGEN SOM PUBLICERADES 2 OKTOBER HAMNADE MALÅ PÅ PLATS 286 (55 PLACERINGAR SÄMRE I JÄMFÖRELSE MED 2017). DEN ÄR SÄMSTA PLACERING FÖR MALÅ PÅ TIO ÅR. I VÄSTERBOTTEN ÄR DET SORSELE (PÅ PLATS 26), NORDMALING (41) OCH BJURHOLM (48) SOM HAR HÖGSTA PLACERINGAR I RANKNINGEN.



De statistikfaktorer som tas i beräkning för ranking är följande (placering och förändring anges):

- Andel invånare i arbete 61 (-3)
- Företagande 171 (andel med F-skatt, +20 placeringar, positiv förändring)
- Nyföretagsamhet 236 (+48 placeringar, positiv förändring)
- Marknadsförsörjning 248 (d.v.s. andel av hushållens inkomster som kommer från t.ex. lön från privata företag, (-22)
- Entreprenader 265 (d.v.s. andelen av den kommunala verksamheten som köps in från privata företag, föreningar och stiftelser i förhållan de till den totala kostnaden för kommunens verksamhet, (-43)
- Kommunalskatt 282 (-1)

Faktorer eller parametrar som presenteras i mätningen och respektive förändring sedan 2017:

- Sammanfattande omdöme 251 (-72)
- Tele- och IT-nät 162 (-125)
- Service till företag 214 (-63)
- Tjänstemäns attityder till företagande 241 (-90)
- Allmänhetens attityder till företagande 258 (-11)
- Tillgång till kompetens 271 (-52)
- Kommunpolitikernas attityder till företagande 275 (-70)
- Tillämpning av lagar och regler 276 (-52)
- Vägnät, tåg- och flyg 276 (-5)
- Konkurrens från kommunen 277 (-6)
- Medias attityder till företagande 287 (-15)
- Skolans attityder till företagande 288 (-67)



Medverkande i paneldebatten var kommunstyrelseordförande Sorsele kommun Kjell Öjeryd, näringslivsutvecklare Sorsele kommun Erika Hjukström, tillväxtchef Norsjö Beatriz Axelsson, studie- och yrkesvägledare Nilaskolan Oskar Sjölund, rektor för åk 7-9, gymnasiet, SFI och vux-
enutbildning Niklas Hultdin och kommunstyrelseordförande Malå Kommun Mikael Abrahamsson, ordförande i Företagarna Malå Tomas Linder, Bergströms Måleri och företagare i Norsjö Leif Bergström.

Utvecklingsavdelningen har gjort en första analys som presenterats i Kommunstyrelsen. Återkoppling med förslag till åtgärder sker i februari 2019.



Mässdag med scenprogram

Föreläsning "Vad gör en ingenjör?" av Adam Wikström.

Adam Wikström är "tekniknörd", företagsrådgivare på RISE (Research Institute of Sweden, Luleå) som bas, Civilingenjör i maskinteknik och Tekn. Dr. Målgrupp för Adams föreläsning var barn och unga.



Föreläsning "Livet som skådespelare" av Harleen Kalkat, skådespelare, föreläsare och egenföretagare i Arjeplog.



Tema: "Prospektering i Malå".

Morison Zongo, explorationeologist och Karsten Drescher – konsultstöd i Copperstone och Leif Bildström, SGU medverkade tillsammans med Tomas Linder, Företagarna i Malå.



"Min väg till Boliden"

Lena Drugge, HR/Kompetensutvecklare tillsammans med unga medarbetare berättade om New Boliden.



"Moderna värderingar gör skillnad!"



Influenser Felicia Margineanu föreläste om sociala mediers möjligheter, normkritik och demokrati. Målgrupp var elever i årskurs 7-9, pedagoger, utställare och besökare. Felicia inspireras av att fånga människors essens och utmana negativa normer. Med stort hjärta stärker hon människors medvetenhet och lyfter fram sociala mediers möjligheter i en kaosartad värld. Interaktioner i sociala medier spelar en avgörande roll för människors identitetsskapande och psykiska hälsa. Dynamisk, gripande och motiverande föreläsning där Felicia kommunicerade med ungdomar om deras vardagliga sysslor och tänkesätt som förhoppningsvis hjälper dem att upptäcka nya perspektiv och möjligheter.



Företagarpriser

Stort Grattis till följande!
Malå kommuns utmärkelse Årets unga entreprenör gick i år till Caroline Ögren Lindstedt, Style by C.
Utmärkelsen för Uthålligt och framgångsrikt företagande Kunosson Bil och Maskin, där syskonen Emilie och Peter Kunosson tog emot priset.
Malå Plåt erhöll Företagarnas pris Årets Företagare i Malå och ImpulseRadar Sweden AB vann Almis Tillväxtliga.



Kultur- och ledarstipendiat

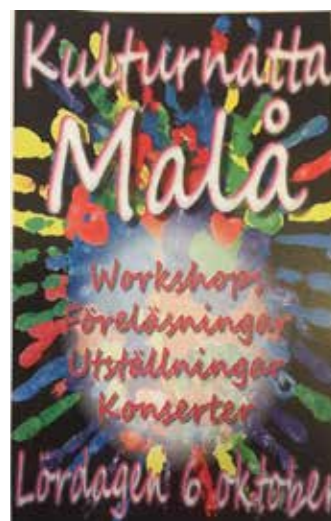
2018 års kulturstipendiat är Leif Bildström och ledarstipendiat är Maria Larsson.
Stort grattis till er båda!



Tack alla besökare och utställare för en fantastisk mäsas!

Malå levererar

- SÅ MINNS VI HÖSTEN



Kulturnatta 6-7 oktober

Integrationservice i samarbete med Svenska Kyrkan bjöd på mat från Sudan, Afghanistan, Somalia och Eritrea under kulturarrangemang Kulturnatta. Frivilligt bidrag insamlades till internationellt arbete. Det blev en välbesökt eftermiddag i församlingshemmet. Tack alla duktiga matlagare och Internationella gruppen i Svenska Kyrkan.

Förutom matupplevelser bjöd Kulturnatta i Malå på en mängd andra kulturella inslag bland annat barnteater, föredrag, konserter och utställningar.



Gomorrön Malå på Hultdin System, 25 oktober

Gomorrön Malå - frukostmöte för företagare. Den här gången gästas vi Hultdins. VD Josef Alenius informerade om kompetensbehov, investeringar, orderingång. m.m. Lars Grundberg, teknisk chef på Malå Kommun, berättade om kommunens investering i ny skolmiljö som uppgick till drygt 40 miljoner kr. Anna Jonsson, upphandlingsansvarig, gav aktuell info. Tack till Hultdin System, alla medverkande och ni som kom!

Vi avser att under 2019 fortsätta med Gomorrön Malå på företaget. Vård för nästa Gomorrön Malå står Lärcentrum som inbjuder näringslivet i Malå den 31 januari 2019, kl 07.30-09.00.



Psykeveckan den 5-11 november

Se livets möjligheter! Det var budskapet för Psykeveckan som arrangerades i Malå under 5-11 november. Med hjälp av föreläsningar, kulturella aktiviteter och andra arrangemang ville arrangörerna öka förståelsen och kunskapen om psykisk ohälsa.

Utvecklingsavdelningen genom Inflyttar - och integrationservice arrangerade ett framträdande den 6 november som var "one of a kind". Wejdan Derky som genom sin "performance" berättade om sin bakgrund och flykt. Det valde hon göra genom att måla ett konstverk "live". Wejdan Derky återspeglade sina känslor från

krigets och flyktens upplevelser genom att gestalta och måla ett konstverk framför besökarnas ögon.

Berättelsen satte sig djupt in i våra hjärtan och visade ändå hoppet, ljuset och framtiden för oss som betraktare. Våga möta livet, gå vidare och se varje dag som en gåva. Ta inget för givet! Ingen väljer att bli flykting, det är något man tvingas till. Det vi kan välja är att välja livet!



Hälso - och samhällsrummet i Adak

Digitala Adak för individ och samhälle. Möte i Projekt Innovationkraft Glesbygd med Sjukstugan Malå, Malå kommun, Handlarn i Adak och utvärderingsteamet.

Äntligen är medicinsk teknisk utrustning på plats i Hälso- och Samhällsrummet. Uppkoppling och videokonferens fungerar! Fr.o.m. vecka 45 pågår testperiod tisdag och torsdag kl 12-17 samt lördag 11-14. Bokning sker via Handlarn i Adak. Tack till alla inblandade. Ett extra tack till Jari, Käbi m.fl. i Adak! Heja!

Föreläsning via länk

Den 5 november var det möjligt att, via länk i samhällsrummet i Adak, lyssna på en föreläsning om suicidprevention av Ulla Karin Nyberg.

Ca. 15 deltagare kom. Ulla Karin Nyberg är en av Sveriges främsta experter inom området suicidprevention. Hon är överläkare vid Norra Stockholms psykiatri, forskar om suicid vid Karolinska Institutet och är ordförande i Svenska Psykiatriska Föreningen. Ulla-Karin är också författare och har bland annat skrivit boken "Konsten att rädda liv - om att förebygga självmord". Viktigt tema under Psykeveckan i Malå. Ny teknik ger nya möjligheter!



Malå levererar

- SÅ MINNS VI HÖSTEN



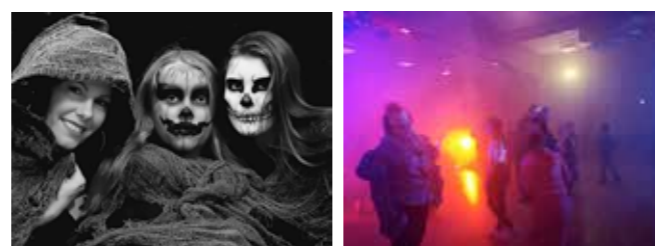
Happy Halloween på Malåborg för barn och ungdomar

Barn och ungdomar i Malå önskade fira Halloween, vilket framkom vid ett fokusgruppsamtal om Malåborgs framtid.

Det är mycket viktigt med ungas perspektiv och delaktighet i ett samhälles utveckling. Den 26 och 27 november arrangerade föreningen Far Out Pranksters två 'ruskigt' spännande kvällar med tema Happy Halloween för barn från 6 års ålder - ungdomar. Under kvällen fick barn och unga bl.a. gå spöktigen, delta i lekar, fika och tävla om priser för den läskigaste och mest påhittiga utklädnaden.

Far Out Pranksters är en av föreningarna i den nybildade föreningen Park Malåborg som från den 30 november äger Malåborg, fastigheten Trumman 1 och tillhörande mark.

Utvecklingsavdelningen (Inflyttar - och integrationservice) och Kultur- och Fritidsavdelningen bidrog finansiellt till evenemangets genomförande. Tillsammans för Malås barn och unga!



Projekt

Alltid tillsammans

Projekt Alltid tillsammans syftar till att stävja utanförskap och främja inkludering i samhället. Projektet har finansierats med §37a medel från Länsstyrelsen. Det sker i form av samarbete mellan Malå kommun, Rädda Barnen, föreningar i kommunen och ideella personer.

Vi har mycket att lära av varandra. Malå WoW (Women on Wednesday) och Malå MoM (Men on Monday) - har varit två av de återkommande aktiviteterna inom ramen för

projektet Alltid tillsammans. Där har vid ett antal tillfällen anordnats lärorika och intressanta infoträffar en gång per månad. Detta är ett sätt att möjliggöra för personer med svensk bakgrund och invandrarbakgrund att tillsammans träffas, lära sig nya saker, utbyta erfarenheter och lära känna nya vänner. Tusen tack till föredragshållare och alla deltagare!

Den 10 oktober gjorde Malå WoW ett besök på Burvalls. Erika Falk berättade om företagets historik och planer för framtiden. Tusen tack!

Den 12 november samlades MoM

med 20 män på Malå Hotell. Göran Josefsson Räddningstjänsten informerade om verksamheten samt deras behov av deltidsbrandmän. Mycket intressant och viktig information.

Den 3 december var det dags igen. Då informerade Bo Sandström, gruppchef hos polisen, om deras jobb i Malå med omnejd. Många frågor och svar samt mycket lärorikt och intressant. Möten avslutades med önskemål och planering inför kommande träffar samt goda smörgåsar och kaffe.



Den 14 november besökte Malå WoW Adak

Vi tackar Adakgrytorna och Adak Västugförening för fantastiskt god pannkaka och ett inspirerande mottagande och kunskapsutbyte av vävkunskaper och hantverk som förenar kvinnor.



Därför gillar vi Malå ...



Hassan Hussein Ali, Malå.

- Jag gillar Malå för att folk här är snälla. Börjar snart i skolan och det ska bli bra. På fritiden spelar jag fotboll. Skulle gärna vill börja jobba på Setra där jag gjort praktik.



Lena Lönnberg, Malå.

- Jag har mina släktingar och vänner här vilket är viktigt. Ett bra samhälle och jag känner mig alltid trygg när jag rör mig ute. Natur, skogen och mentaliteten hos folk är tre viktiga ingredienser.



Ander Boman, Arjeplog.

- Malå är Malåborna! Det finns ett stort hjärta i allt folk. Så är känslan hos folket i bygden. Lättsam attityd och man bryr sig. Man håller ihop och många tror jag försöker handla lokalt.



Bianca Linder, Malå.

- Här är det hemtrevligt, lugnt, stilla och tryggt framför allt. Jag kan gå ut mitt i natten utan att det händer något. Trevliga människor, snara att hjälpa till. Bra skola och så finns det jobb.

"För att lyckas med vårt uppdrag är ett integrerat arbetssätt en viktig förutsättning.

Minst lika viktigt är att vi tar höjd, håller fokus, jobbar långsiktigt, gör det vi säger och säger det vi gör.

Det inger trovärdighet och skapar trygghet, säger Anna Karin Horney, verksamhetsledare Utvecklingsavdelningen.



Malå kommun informerar



Serviceplan för Malå kommun antagen

I det regionala serviceprogrammet för Västerbotten ingår framtagning av en serviceplan för varje kommun som ska ligga till underlag för satsningar i länet och finansiering genom Tillväxtverket. Malå kommun har antagit serviceplanen i Kommunstyrelsen och Kommunfullmäktige. Malå kommuns serviceplan är inriktad på den kommersiella servicen i kommunen och ska vara ett levande dokument där alla invånare har inflytande att påverka innehållet. Målet är att den ska ingå som en del i översiktsplanen för kommunen.

Ethel Caven Utvecklingsavdelningen deltog i den sjätte serviceverkstaden som Länsstyrelsen i Västerbotten bjöd in till. Där fick vi mer kunskap om verktyget PIPOS, ett verktyg för samhällsplanering. Det används till att få en bra bild av läget i önskat område över tillgång till dagligvarubutiker, drivmedel, betaltjänstaktörer, postombud osv. Lina Bjerke, forskare vid Centrum för entreprenörskap och regional utveckling, Jönköpings universitet gav en tydlig bild över varför landsbygden behövs och vilka utmaningar vi står inför för att bibehålla människorna i våra kommuner. Storumans kommun berättade om hur deras framtagande av serviceplan fortskrider och hur de samarbetar med organisationen Hela Sverige ska Leva.

Kennet Johansson Länsstyrelsen överlämnade också det regionala serviceprogrammet (RSP) till Liv Öberg Region Västerbotten som tar över ansvaret för det efter årsskiftet. Vi tackade Länsstyrelsens Stina Fernerud för det stöd hon bistått med under sin tid som processledare.

Har ni frågor eller vill veta mer så ta kontakt med Ethel Caven på kommunhuset Malå.



Kennet Johansson Länsstyrelsen överlämnade det regionala serviceprogrammet (RSP) till Liv Öberg Region Västerbotten.

Upphandlingskväll i Arvidsjaur den 27 november

Näringslivslivs enheten i Arvidsjaur kommun inbjöd till en träff med tema: "Vill du ha kommunen som kund?" Syftet med workshopen var att diskutera möjligheter och förbättringsområden som upphandlare i kommunerna och anbudsgivare i det lokala näringslivet har framför sig. Under kvällen berättade inköpschef Östen Granberg Piteå Kommun om deras erfarenheter och resonerade kring möjligheter för att skapa bättre upphandlingsklimat och villkor för de lokala aktörerna. Företagare representerades bl.a. av Jesper Renberg, A-städ i Arvidsjaur AB, och Ove Granlund, Finnbergs Handlarn i Glommersträsk, som drivs av bolaget Glommersområdets utvecklings AB. Både A-städ och Finnbergs har nyligen vunnit kommunala upphandlingar.

A-städ fick varuleveranser som blev ett tredje ben för företaget, städ- och flyttjänster ingick i grundverksamheten. Finnbergs Handlarn fick ett s.k. skafferiavtal, som innebär leveranser av kylvaror till skolan i Glommersträsk. Jesper och Ove delade med sig av sina erfarenheter och hur Arvidsjaur kommun agerat i upphandlingsfrågan för att stödja det lokala näringslivet.

Upphandlare från Malå, Sorsele, Arvidsjaur och Arjeplog deltog tillsammans med tjänstepersoner från Norsjös, Malås och Arjeplogs kommunala utvecklings- och tillväxtenheter. Företagarna lyfte fram kontakten med kommunen. Goda relationer och tjänstepersoners och politikernas företagsbe-

sök i verksamheterna ger möjlighet att lära känna varandra och hålla sig informerad om när upphandlingar läggs ut samt hur man ska lämna ett anbud. Det gynnar både näringslivet, kommunen samt orter med dess invånare. Vi planerar ett upphandlingsmöte i Malå. Tomas Linder, Företagarna Malå ska kontakta medlemmar i föreningen för att ta reda på vilka branscher och frågor kring upphandling som ska aktualiseras på nästa möte. Preliminärt datum och tid är den 15 januari, kl 18:00. Vi återkommer med mer information.



Ove Granlund och Östen Granberg diskuterar upphandlingsstrategier.

Malå kommun informerar - Upphandling

Nu har SAMSA kommunerna Arjeplog, Malå, Sorsele och Arvidsjaur gemensam upphandling. Detta är ett samarbete som inte bara handlar om upphandling utan är även ett strategiskt arbete för att nyttja skattepengarna på bästa sätt.

Bilden visar upphandlarna Anna Jonsson Malå samt Anna Renberg och Sara Nordström Arvidsjaur.



Du är viktig för Malå - handla lokalt

● Malå blir starkare

Om dina inköp görs hos lokala handlare cirkulerar mer pengar i Malå, vilket ger bra förutsättningar för en lokalt stark ekonomi och ett bredare utbud av varor och tjänster.

● Ett mer levande och bättre Malå

Med ett starkt lokalt näringsliv blir Malå mer levande och fler människor ser Malå som ett boendialternativ, vilket leder till förbättrad kommunal service, skola, vård och omsorg.

● Tänk på miljön

Genom att vara trogen Malå sparar du inte bara bensin-pengar utan gör också vår miljö en tjänst. Tänk på att bilåkandet till och från andra orter ger stora utsläpp i vår natur.

● Fler får arbete

När vi handlar lokalt i Malå blir behovet av fler anställda större i butikerna, vilket bidrar till en större attraktivitet hos andra företagare att etablera sig. Fler kan bo och arbeta i Malå, vilket bidrar till en ökad attraktivitet för inflyttning.

● Mer personlig service

Handlar du i dina lokala butiker blir du lättare igenkänd och får därmed också en mer personlig service. Byten, installationer och kompletteringar m.m. blir enklare hos lokala handlare.

● Ökad turism

Ett attraktivt Malå med ett stort utbud av varor och tjänster lockar fler turister till kommunen, detta skapar förutsättningar för ökade intäkter för både handeln och kommunen.

Gör ett aktivt val - stanna i Malå och handla, fika och umgås!



Sara tar "tempen" på klimatet i kommunerna

"Fossilfria Transporter i Norr" är ett nystartat framtidsinriktat projekt där Länsstyrelsen i Västerbotten har en bärande roll. I projektet deltar länets alla kommuner tillsammans med Energikon-tor norr och BioFuel Region.

Projektet är finansierat från Regionala utvecklingsfonden, Energimyndigheten, Umeå Energi och kommunerna.

Målsättningen är att radikalt minska koldioxidutsläppen med 70 procent till 2030 jämfört med 2010.



Sara Wård Edvall är klimatstrateg vid Länsstyrelsen och arbetar med projektet "Fossilfria Transporter i Norr" mot Malå, Norsjö, Storuman, Skellefteå och Robertsfors. Målgrupperna förutom den kommunala organisationen, är de kommunala bolagen och näringslivet.

I kommunerna ganska brett - kan handla om övergripande fysisk planering och då är ju även invånarna som blir involverade. Men vårt arbete är på en ganska strategisk nivå. Att se till att kommunerna har förutsättningar för att kunna jobba med de här frågorna på ett strategisk sätt

Vad som har uppmärksammats och som är en del av grunden till projektet är att för att de mindre kommunerna i länet upplever att man inte har kompetens inom det här området. De har själva inte tillräckligt med resurser för att kunna jobba med klimatfrågorna på en strategisk nivå. Så det var för att möta det behovet som projektet initierades.

Konkret. vad kan kommunerna göra?

- Nu är vi tidigt in i projektet så det svårt att i nuläget presentera konkreta exempel. Men tanken är att vi ska arbeta fram en handlingsplan för varje kommun. Den kan se lite olika ut. Alla kommunerna har ju sina unika förutsättningar.

Vissa kan redan i sina översiktsplaner tagit fram strategiska bitar och arbetat in de här frågorna, exempelvis sin resepolicy.

-Tanken är att vi ska titta på hur vi kan nå den här reduktionen av koldioxidutsläppen. Det kan exempelvis vara att använda andra bränslen till fordonen i både kommunens och näringslivets fordonsflottor. Det handlar om att titta på en laddnings-möjligheterna för eldrivna fordon. Hur ser den ut, var ska den finnas? Eller ta fram en strategi hur man ska bygga ut infrastrukturen för eldrivna fordon i inlandet. Det kan också vara vad det finns det för andra alternativa bränslen. Etanol kan var tillgängligt. Går det att producera biogas i närområdet eller på ett lämpligt och effektivt sätt transportera in alternativbränslen.

Ändrade resvanor

- Förutom att minska beroendet av diesel och bensin handlar det också om ett beredskapstänk. Att hitta andra bränslen så att vi inte är lika sårbara och beroende av omvärlden innebär att exempelvis skapa lokal produktion av alternativa bränslen.

Ett annat område att titta på är våra resesätt. Hur ser förutsättningar och möjligheter ut att åka kollektivt eller samåka. Det här med resor handlar ofta om gamla vanor. Man är van att ta bilen om man ska någonstans. Då handlar de kanske om

"Resor handlar ofta om gamla vanor. Vi måste informera om och se alternativen"

att ta fram strategier hur man informerar företag och anställda om vad det finns för alternativ. För ett möte i Skellefteå finns alternativet att åka kollektivt över dagen. Men en dagsresa till Umeå är svårare. Att ta reda på vad det finns för unika förutsättningar i Malå och hur man kan använda dom på bästa sätt är en uppgift. Sen handlar det också om hur man kan resa

mindre. Kan man använda annan resfri mötesteknik. Kan man använda Skype, videomöten, telefonmöten? Det finns flera olika intressanta områden man kan titta på

Hur upplever du att responsen är?

Vi är ju tidigt i projektet och har inte satt ner foten. Under nästa år ska den här handlingsplanen tas fram för Malå och det är då vi kan bli mer konkreta.

Jag har träffat Ks och ledningsgruppen och det har varit en bra, positiv respons, Man tycker att frågorna är angelägna och har en del funderingar utifrån Malås förutsättningar. Efter nyår ska jag möta näringslivet i ett "Gomorrön Malå" och se hur vi kan involverad dom. Sedan hoppas jag att vi kan bilda en gemensam arbetsgrupp för arbetet med att skapa "Fossilfria Transporter i Norr", säger Sara .



Utvecklingsavdelningen informerar

"För att lyckas med vårt uppdrag är ett integrerat arbetssätt en viktig förutsättning. Minst lika viktigt är att vi tar höjd, håller fokus, jobbar långsiktigt, gör det vi säger och säger det

vi gör. Det inger trovärdighet och skapar trygghet, säger Anna Karin Horney, verksamhetsledare Utvecklingsavdelningen.



- Jag är väldigt stolt över vårt differentierade näringsliv och över våra företagare i Malå - i byar och i samhället, som engagerar sig och driver mycket av vår tillväxt i kommunen. Det betyder också mycket för Malå att företagare investerar hemmavid. Kan vi som kommun hjälpa till att ge er ännu

bättre förutsättningar att leva och verka här är det oerhört värdefullt för Malå. Responsen stimulerar verkligen till att förbättra oss ännu mer. Vi har mycket arbete kvar som jag hoppas vi ska göra tillsammans, säger Anna Karin Horney, verksamhetsledare Utvecklingsavdelningen.

Kalendarium – Det händer framgent

- 10/1 Malå Företagarskolan 3.0 - uppstartsmöte
- 15/1 Informationsmöte med tema Transport - och entreprenadbranschen: kommande upphandlingar
- 23/1 Malå kommun tillsammans med näringslivet deltar på LARV (Luleå ARbetsmarknadsVecka)
- 29/1 Malå kommun tillsammans med näringslivet deltar på UNIADEN (arbetsmarknadsdag vid Umeå Universitet)
- 31/1 Gomorrön Malå. Vård: Malå Lärcentrum
- 7/2 Invigning av SGUs nya borrhälsarkiv
- 14/2 Malådagen i Skellefteå i samarbete med Skellefteå AIK
- 28/2 Gomorrön Malå. Vård: SETRA i samarbete med Utvecklingsavdelningen



Malå kommun och framtiden.

Malås kommunfullmäktige valde måndag 3 december de personer som ska ha viktiga och ansvarsfulla förtroendeuppdrag i nämnder, styrelser, bolag m.m. Hur ser då framtiden ut? Vilka möjligheter och vilka utmaningar står Malå inför? Ja, ska man se på det som har diskuterats den senaste tiden så kan man nog påstå att bilden är ganska negativ.

Ett antal "affärer" har förekommit där kommunens agerande har granskats, ifrågasatts och kritiserats. Låt mig för det första säga att jag välkomnar granskningar som tittar på hur skattepengar används. En kommun ska tåla kritisk granskning!

Men... det finns andra bilder som vi som bor och verkar i Malå kommun tillsammans har ett ansvar att förmedla. Möjligheterna att leva ett gott liv i Malå kommun är stora! Historien lär vi oss av - framtiden formar vi tillsammans.

- **Boende...** om du till mycket rimliga priser vill bo bra så är Malå med omnejd ett mycket klokt val. Om du anser att bostaden är en handelsvara som du ska tjäna pengar på så finns det mer "lukrativa" platser.

- **Barn och unga...** jämfört med många andra platser jag vistats på uppfattar jag Malå tryggt och en plats som erbjuder bra förskola och skola. Det krävs naturligtvis en medveten politik för att Malå ska kunna erbjuda goda uppväxtvillkor.

- **Äldre...** det jag genom äldre anhöriga fått se av Malås omsorgs verksamhet har imponerat på mig. Engagerad personal, en bra service och inte minst sociala nätverk som ger möjlighet att som äldre vara aktiv på olika sätt. Det kanske "knakar" lite i välfärdsbygget runt omsorgsfrågorna. Ska förändringar genomföras är det viktigt att alltid informera, lyssna och respektera personal och brukare.

- **Jobb och näringsliv...** för att vara en liten inlandskommun så finns i Malå ett blandat näringsliv med stora aktörer, statlig verksamhet, basindustri samt ett antal mindre företag med stor bredd. Sedan finns i Malå stora möjligheter inom besöksnäringen och här behövs förutom ett antal goda entreprenörer politiska initiativ och beslut. Dessutom har vi en rennäring och en samisk kultur kopplad till Sveriges sydligaste sameby som med kloka strategier naturligtvis kan bidra till en utveckling av hela Malå kommun.

- **Engagemang...** det faktum att det runt om i kommunen pågår, planeras och genomförs en rad arrangemang, insatser och investeringar beror i första hand på människors engagemang. Ska hela samhället kunna utvecklas behövs det engagemang i stort som i smått. Vi har dessutom i Malå ett stort antal människor som under stor del av året lever i vår kommun även om de är skrivna någon annanstans. Dessa personer, deras nätverk och kompetens, kan vi bli mycket bättre på att tillvarata.

Sammantaget ser jag naturligtvis en mängd hot, svårigheter och utmaningar men jag ser också möjligheter att leva ett gott liv. Vi malåbor borde vara mer stolta över oss själva. Vi borde tala om för fler att hos oss finns det plats för fler och hos oss finns det goda möjligheter oavsett om du är gammal eller ung. Vi måste också våga tala med regeringar (oavsett färg) om våra speciella förutsättningar som liten inlandskommun. Människors engagemang kommer att vara avgörande för hur framtiden formas. Det finns många sätt att vara engagerad. I en kommun som Malå där de flesta känner varandra borde det vara naturligt och lätt att lyssna, diskutera och göra människor mer delaktiga och på så sätt bidra till framtidstro. Som kommunstyrelsens ordförande från och med 1/1 2019 har jag fått förtroendet att under 4 år leda mitt och vårt Malå framåt tillsammans med många duktiga medarbetare. Vi kommer att behöva många goda krafter i det arbetet.

Ni är välkomna!

Lennart Gustavsson

Fr.o.m. 1/1 2019 kommunstyrelsens ordförande i Malå

Utvecklingsavdelningen Malå kommun

Vi jobbar för dig och Malå

- När företaget ska utvecklas eller växa. För att lättare fokusera på rätt saker och i rätt ordning.
- Stort kontaktnät. Vi har ett stort kontaktnät med olika organisationer och projekt som arbetar med företagsfrämjande åtgärder som vi gärna lotsar dig vidare till. Vi hjälper dig reda ut vilka du behöver kontakta inom kommunen för att komma vidare.
- När det är dags för en investering. Hur ser det ut med finansiering för ny- och ombyggnad till ditt företag? Kanske behövs det köpas in utrustning eller genomförs marknadsföringsinsatser?
- När du behöver andra insatser. Tveka inte att kontakta oss även med andra frågor.
- När du ska komma igång eller utveckla din verksamhet. Känns det krångligt eller vill du bara bolla dina idéer? Vi hjälper dig med grunden till affärsplan och budget.
- Gå in på www.verksamt.se och läs mer om hur det är att driva företag. Där finns massor med bra tips och sidan länkar även ihop Skatteverket och Bolagsverket så du enkelt kan sköta dina företagsärenden online.

Arenor för företagare i kommunen;

- **Gomorrön Malå:** arrangeras sista torsdagen i varje månad kl. 07.30-09.00 vid nio tillfällen per år. Nästkommande frukostmöte är 31/1 på Lärcentrum i Malå.
- **Mera Malå:** arrangeras vid behov, konceptet samlar vid ett och samma tillfälle de tjänstepersoner du behöver komma i kontakt med för att starta/utveckla din verksamhet.
- **Företagslunch:** Lunchdialog med företagare! Utvecklingsavdelningen i Malå kommun bjuder in till dialog och information första fredagen i varje månad. Där får du som är företagare eller företagsrepresentant aktuell information från kommunalråd, kommunchef, verksamhetsansvarig vid Utvecklingsavdelningen och från andra tjänstepersoner. Vi från kommunen får viktig information och frågor av dig som vi kan svara på direkt eller ta med för svar/åtgärd. Alla betalar sin egen lunch. Ingen föransökan krävs. Välkommen!
- **Håll dig informerad:** Följ gärna Malå kommun på Facebook "Malå med allt så nära" för att hålla dig uppdaterad om vad som händer i kommunen, eller se <http://www2.visitmala.se/evenemang>. Håll även utkik efter nya videor på vår Youtube-kanal - Malå Kommun Utvecklingsavdelningen.

Gott slut och tack för i år. Tack för att ni låtit oss vara en del av allt bra ni gör, tack för att ni tagit del i det som vi gör, tack för 2018, välkommen 2019...vi hoppas att vi alla är här om ett år.

En tid av välgång önskar vi att vi alla får. Tiden och livet går så snabbt och vi kan bara göra vårt allra bästa.

Tillsammans för Malå...

Gott Nytt År önskar Utvecklingsavdelningen.

Välkommen att kontakta oss med dina frågor, idéer och/eller utvecklingsförslag:

- Anna Karin Horney, verksamhetsansvarig, företagslots, kommuninterna uppdrag, 100 %.
- Ethel Cavén, integrationssamordnare, 100 %.
- Maria Larsson, företagslots, handläggare. Föräldraledig t.o.m. 28 februari 2019.
- Alec Lundström, företagslots, handläggare (50 %) och integrationsassistent (50 %) - t.o.m 12 februari 2019
- Aleksandra Simanovskaya, 60% affärscoach Projekt NiMR (Näringslivsutveckling i Möjligheternas Region) 25 %, med inflyttarservice mot företag och 15 % som företagslots.

Ansvarig utgivare: Utvecklingsavdelningen, Malå kommun, www.mala.se

